

Как развивать бизнес
и увеличить объем продаж

Enterprise Backup

РЕСУРСЫ ДЛЯ ПАРТНЕРОВ

ВВЕДЕНИЕ

Приветствуем вас в **разделе ресурсов Enterprise Backup для партнеров.**

На следующих страницах представлены материалы, которые помогут:

- подробно изучить продукт;
- выявить возможности для увеличения продаж;
- привлечь новых потенциальных клиентов;
- ускорить продажи;
- добиться максимальной прибыли.

Приступим! Воспользуйтесь доступными материалами и сервисами. Для получения дополнительной консультации или свяжитесь с нами.

[Справка и контакты](#) ➔





ФИЛОСОФИЯ И СТРАТЕГИЯ

Миссия Veritas

Наша миссия — помогать компаниям независимо от их местонахождения максимально эффективно управлять информацией с помощью решений, увеличивающих доступность и наглядность данных.

Конвергентная инфраструктура

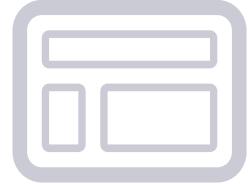
Конвергентная инфраструктура предлагает организациям, ограниченным в ресурсах, гибкость и масштабируемость по более низкой полной стоимости наряду с быстрым развертыванием, упрощенным процессом обслуживания и возможностями автоматизации. Благодаря значительным преимуществам примерный объем продаж CI в 2014 году составил 6 млрд долларов США¹ и по прогнозам возрастет на 30% в 2015 году².

Вы можете помочь клиентам справиться со следующими проблемами, связанными с конвергенцией:

- упрощением процесса продаж новых хранилищ и пониженной наглядностью;
- запутанными исправлениями ошибок, связанных с конвергенцией, которые могут привести к фрагментации;
- сменой архитектуры защиты данных, являющейся угрозой для бизнеса;
- конвергенцией, которая может привести к незапланированной реструктуризации среди резервного копирования.

Решение Veritas: конвергентное резервное копирование

Veritas предоставляет наглядность и эффективное управление хранилищами для разных инфраструктур. В конвергентной инфраструктуре решение связано с защитой данных, и в тоже время, просто и быстро устанавливается. Это решение направлено на устранение проблемы роста сложности и размеров современных сред защиты данных, а также дорогостоящего управления. С компанией Veritas вы сможете помочь клиентам достичь сглаженной ИТ-модернизации (например, выполнить виртуализацию, перейти на гибридную облачную и конвергентную инфраструктуру) и предоставить уровня обслуживания по типу облачной услуги с помощью локальных ресурсов.



ОБЗОР РЕШЕНИЯ

О продукте NetBackup

Решение Veritas NetBackup™ увеличивает вашу прибыль и повышает уровень удовлетворенности клиентов, а также качество предоставляемых услуг. С помощью NetBackup 7.7 можно разрабатывать подходящие решения без необходимости адаптации к технологиям резервного копирования с ограничениями и использования точечных продуктов. NetBackup упрощает процесс обучения, ускоряет приобретение технических навыков и позволяет максимизировать прибыльность оплачиваемого времени проектирования. Клиенты заинтересованы в увеличении гибкости и снижении затрат, поэтому предлагайте им большой набор услуг резервного копирования и восстановления с управлением через интуитивно понятный портал самообслуживания, а также удобную форму оплаты на основе ежемесячной подписки.

Представляем Veritas NetBackup 7.7. Смотреть видео

Устройства Veritas NetBackupTM 5330 используют средства защиты, предоставляемые одним поставщиком, максимизируют вашу прибыль, снижают операционные и капитальные затраты клиентов, а также сложность через конвергентные решения резервного копирования, и укрепляют ваш статус ценного партнера.

Для чего нужны специализированные устройства?

Смотреть видео

Рыночные возможности

В связи с постоянным развитием рынка резервного копирования и восстановления в 2014 году незанятый рынок для Veritas составил 932 млн долларов США, что равно 5% совокупных темпов роста программного обеспечения для резервного копирования за три года³. Компания Veritas продолжает занимать лидирующие позиции в области программного обеспечения для резервного копирования и восстановления и остается лидером в каждом магическом квадранте с 1999 по 2015 гг⁴.

Устройства резервного копирования Backup Appliances становятся все более популярными, особенно для удаленных офисов, а также малого и среднего бизнеса с общим незанятым рынком в 449 млн долларов США, что составляет 14% от совокупных темпов роста программного обеспечения для резервного копирования за три года⁵.

По данным Gartner Group более 50% всей нагрузки серверов уходит на виртуализацию, и это значение увеличится до 86% в 2016 г. В следствие этого, клиентам необходимо решение для защиты как виртуальных, так и физических сред. С этой задачей справляется решение NetBackup. Благодаря уникальной технологии V-Ray оно предоставляет возможность восстановления отдельного файла или объекта приложения, обеспечивает превосходную наглядность процесса резервного копирования и позволяет клиентам контролировать разрастание количества виртуальных машин.

Для получения более подробной информации о возможностях на вашем рынке ознакомьтесь с руководством Veritas по рыночным возможностям на портале PartnerNet.

Руководство Veritas по рыночным возможностям



РЫНОЧНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ

Потенциальные клиенты

Размер компании:
более 500 сотрудников

ИТ-среда: головной офис с подчиненными офисами, сочетанием физических, виртуальных или облачных инфраструктур, где запущены критически важные для бизнеса приложения. Этой компании необходимо строгое соблюдение требований восстановления, безопасности и соответствия.

Лица, влияющие на процесс и принимающие решения: жизненный цикл защиты данных⁶



Администратор резервного копирования (38%)
Директор по ИТ, директор по ИТ (25%)

Представляет продукты защиты данных на подробное рассмотрение и оценку



Администратор БД или ВМ (31%)
Администратор резервного копирования (30%)

Управляет новыми продуктами защиты данных на регулярной основе



Администратор БД или ВМ (35%)
Администратор резервного копирования (27%)

Осуществляет практическую оценку потенциальных продуктов защиты данных



Администратор БД или ВМ (30%)
Архитектор ИТ-инфраструктуры (25%)

Внедряет новые продукты защиты данных



Руководитель ЦОД или ИТ-отдела по инфраструктуре (55%)
Администратор БД или ВМ (16%)

Принимает окончательное решение по выбору продукта для внедрения



ВАЖНО
Сосредоточьтесь на подготовке и отправке правильного сообщения соответствующим лицам в подходящее время, иначе возможен риск затяжных переговоров и отрицательных ответов.



ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПРОДАЖ

Сообщество специалистов Veritas

Сообщество специалистов Veritas — это площадка, которую используют действующие и будущие специалисты для поиска инноваций, экспериментальных решений, а также для укрепления партнерских отношений с Veritas. Членами сообщества являются руководители и эксперты, стремящиеся предоставить предприятиям решения глобальных проблем в области управления информацией с помощью передовых решений Veritas в области:

- резервного копирования и восстановления;
- доступности информации;
- анализа информации.

Если вы разделяете наше стремление и хотите принять участие, нажмите на ссылку.

[Подробнее ➤](#)

Предоставляемые возможности после разделения

Страница с описанием возможностей для партнеров Veritas разработана для оказания помощи в переходный период и служит центральной базой обучающих ресурсов и ссылок на материалы, необходимые для сотрудничества с Veritas после разделения.

Этот сайт структурирован таким образом, чтобы предоставлять оперативную информацию об изменениях, а также о том, что необходимо ЗНАТЬ и что необходимо СДЕЛАТЬ. Здесь удобно представлены три раздела: «Подготовка», «Продажа» и «Подробнее».

[Подробнее ➤](#)

Подготовка партнеров

Предстоящие веб-трансляции, учебные курсы и мероприятия, доступные для вашего региона, отмечены в календаре подготовки партнеров.

[Смотреть календарь ➤](#)

Электронная библиотека Veritas

Электронная библиотека Veritas представляет собой универсальную коллекцию технических учебных веб-материалов по продуктам Veritas. Материалы для самостоятельного обучения круглосуточно доступны в Интернете и разработаны, чтобы ознакомить партнеров и клиентов с новыми темами или повысить их квалификацию по продуктам и решениям семейства Veritas. Обучающий комплекс состоит из 10-минутных модулей для повторения, более детальных обучающих модулей и практических заданий.

[Посетить электронную библиотеку Veritas ➤](#)

Актуальная информация

Получите доступ ко всем необходимым для бизнеса базам знаний, акциям и ресурсам по кампаниям с помощью VERITASCONNECT — нашей новой, всегда доступной информационной платформы. Сразу сделайте закладку на своем рабочем компьютере или мобильном устройстве для быстрого и легкого получения новостей.

[Сделать закладку Veritas Connect ➤](#)



ФОРМИРОВАНИЕ СПРОСА

Маркетинговые ресурсы на платформе Grid

На платформе Grid находится библиотека маркетинговых материалов и ресурсов, которая поможет получить новых потенциальных клиентов. Вы можете создать кампанию по рассылке электронных сообщений и микросайт со своим логотипом и контактной информацией.

С помощью предупреждений о появлении потенциальных клиентов в режиме реального времени можно делать телефонные звонки для проведения активных продаж или отправлять последующие сообщения.

- Запустите комплексную кампанию Nurture Flow
- Загрузите и управляйте вашей контактной базой
- Отслеживайте и анализируйте результаты кампаний
- Оповещения о потенциальных клиентах автоматически будут поступать в ваш отдел продаж
- Получите доступ к библиотеке вспомогательных ресурсов и материалов

Более того, информация обо всех потенциальных клиентах будет доступна только вам.

Зарегистрироваться сейчас для быстрого доступа 

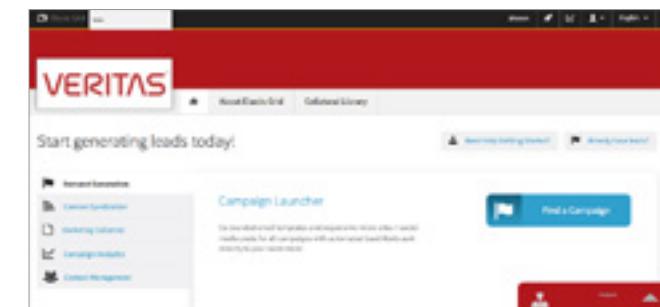
Избавьтесь от беспокойства об обновлении своих социальных сетей

Зарегистрируйтесь на портале Social Grid для получения бесплатных актуальных материалов, подготовленных для публикации среди подписчиков.

- Станьте надежным консультантом для своих клиентов и коллег
- Выбирайте из регулярных публикаций, включающих в себя отраслевые новости, предупреждения о вирусах и угрозах, статьи для руководителей и по обновлению продуктов
- Размещайте публикации в Facebook, LinkedIn, Twitter и т.д.
- Обратитесь в наш центр маркетинговой поддержки партнеров

Зарегистрируйтесь на платформе Grid, чтобы получить преимущества этого бесплатного ресурса.

Зарегистрироваться 





ФОРМИРОВАНИЕ СПРОСА

Кампания NetBackup 7.7 на платформе Grid

Привлекайте потенциальных клиентов решения NetBackup и семейства устройств под его управлением. Продукт Veritas NetBackup занимает лидирующее положение на рынке программного обеспечения для резервного копирования и восстановления корпоративного класса, а также демонстрирует самые высокие темпы роста на рынке специализированных интегрированных устройств резервного копирования. Расскажите клиентам, как NetBackup позволяет оптимизировать корпоративную защиту данных.

В кампанию включены следующие бесплатные ресурсы, доступные для настройки и индивидуального использования:

- электронные сообщения;
- брошюры;
- целевая страница;
- баннеры/изображения;
- социальные сети;
- видеоролик.

Запустите свою кампанию сейчас:

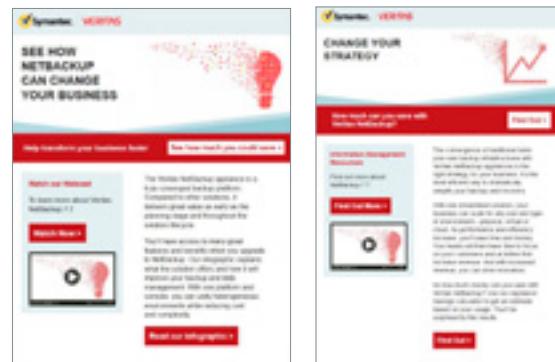
Калькулятор расчета экономии с помощью устройств NetBackup [↗](#)

NetBackup 7.7 [↗](#)

Устройство NetBackup. Интегрированное средство резервного копирования.

Модернизированный сервер резервного копирования [↗](#)

Конкурентные преимущества NetBackup [↗](#)



Обзор семейства устройств

Расскажите клиенту об устройствах NetBackup и помогите подобрать подходящее. В данной брошюре рассказано об их коммерческой ценности, кратко описаны возможные затраты и представлены результаты сравнения компонентов и спецификаций всего семейства.

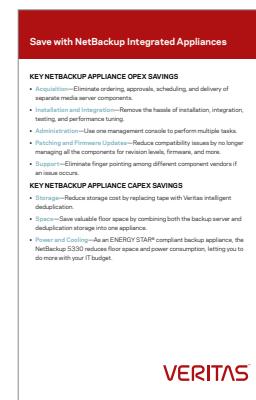
В ближайшее время брошюра будет доступна на портале PartnerNet на английском (Великобритания), голландском, итальянском, немецком, польском, русском и французском языках.

Скачать [↗](#)



Veritas NetBackup™ Appliance Family

OVERVIEW BROCHURE



Save with NetBackup Integrated Appliances

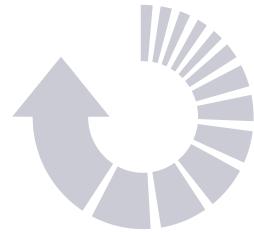
KEY NETBACKUP APPLIANCE OPEX SAVINGS

- **Aquisition**—Eliminate ordering, approvals, scheduling, and delivery of separate media server components.
- **Install**—Reduce time to move the hassle of installation, integration, testing, and performance tuning.
- **Administration**—Use one management console to perform multiple tasks.
- **Patching and Firmware Updates**—Reduce compatibility issues by no longer managing multiple components for resolution, firmware, and more.
- **Support**—Eliminate finger pointing among different component vendors if an issue occurs.

KEY NETBACKUP APPLIANCE CAPEX SAVINGS

- **Storage**—Reduce storage cost by replacing tape with Veritas intelligent deduplication.
- **Space**—Save valuable floor space by combining both the backup server and deduplication storage into one appliance.
- **Power and Cooling**—As an ENERGY STAR® compliant backup appliance, the NetBackup 5330 reduces floor space and power consumption, letting you to do more with your IT budget.

VERITAS



ПЛАНИРУЕМЫЙ ПОТОК КЛИЕНТОВ

Кампании «Трансформируйте свой бизнес быстрее: перейдите на версию NetBackup 7.7».

Ниже рассмотрен пример взаимодействия с заказчиком, который можно использовать для создания новых потенциальных сделок на платформе Grid.





УСКОРЕНИЕ ПРОДАЖ

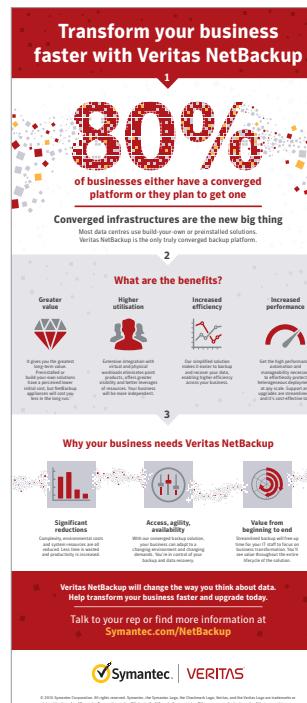
Инструменты продаж на платформе Grid

Чтобы оказать вашему отделу продаж поддержку на встречах с клиентами, разработано множество материалов.

Материалы для загрузки:

- спецификация «Основные причины использования NBU 7.7» — на английском, испанском, итальянском, немецком, русском и французском языках;
- памятка по NBU 7.7 — на английском языке;
- вопросы и ответы по NBU 7.7 — на английском языке;
- спецификация по возможностям самообслуживания NBU в регионе EMEA — на английском, испанском, итальянском, немецком, русском и французском языках;
- карта конкурентных преимуществ: NBU и Veeam V8 — на английском языке;
- карта преимуществ над конкурентом: EMC и Netbackup — на английском языке;
- презентация новых возможностей NBU — на английском языке;
- график конвергентности NBU — на английском, испанском, итальянском, немецком, русском и французском языках;
- вспомогательные материалы для устройства;
- брошюры по NBU — на английском, испанском, итальянском, немецком, русском и французском языках.

[Просмотреть доступные материалы](#) ➤



Veritas NetBackup™ 7.7 Reasons to Upgrade

Top reasons to upgrade and version comparison

VERITAS

Overview

The future of enterprise-class data protection is here. Veritas NetBackup™ 7.7 reduces the staggering complexity of enterprise data protection through comprehensive integration, a converged platform to trivialize infrastructure management, and efficiencies through automation and self-service operation. NetBackup 7.7 outpaces the relentless growth of the data center with innovative performance technologies, efficient storage techniques, and by providing fast, easy recovery for any data you need. As IT transitions from cost center to business enabler, NetBackup 7.7 is engineered to solve the diverse challenges of today and tomorrow and ultimately give organizations the confidence to move faster and take bigger risks trusting that their information will be safe.

Top reasons to upgrade to NetBackup 7.7

1. Move more data to and from the cloud faster—Whether you are exploring public cloud storage services for offsite protection or as an alternative to tape, NetBackup 7.7 introduces a new cloud connector designed around Amazon Simple Storage Service™ (Amazon S3) as well as potentially any Amazon S3 compatible cloud storage service. For the latest list of cloud storage providers certified for use with NetBackup, please see the latest NetBackup Hardware Compatibility List (HCL).
2. Move more data to and from the cloud faster—The new Amazon S3 compatible cloud connector introduced in NetBackup 7.7 is optimized for performance, taking advantage of multi-threading and other techniques to move fully exploit available network bandwidth. While performance results will vary for different environments, internal NetBackup 7.7 testing has shown performance improvements of up to 30 times faster backups and restores than competing solutions.
3. Reduce costs and increase efficiency—With the introduction of the NetBackup 7.7 Hyper-V and vSphere Admin interface, the storage management paradigm from LUNs to VMs, enabling better performance and greater control at the hypervisor level. NetBackup 7.7 is built to recognize, protect, and recover VMware virtual machines stored on VVOLs, and NetBackup Intelligent Policies have been enhanced to easily automate these operations.
4. Ensure rapid recovery with the NetBackup Instant Recovery—For many VM administrators, having visibility and control of backup and recovery is a necessity. With NetBackup 7.7 Hyper-V and vSphere Admin can access an interface add-in or plug-in within Microsoft System Center Virtual Machine Manager (SCVMM) and VMware vSphere Web Client that displays backup status and provides self-service recovery facilities, including access to NetBackup Instant Recovery allowing VMware VMs to boot directly from backup.
5. Simplify and automate Hyper-V and Microsoft SQL Server® protection—With IT environments becoming even more dynamic and elastic, greater automation is needed to help administrators keep up with all the changes. NetBackup 7.7 introduces Intelligent Policies for both Hyper-V virtual machines and Microsoft SQL Server databases, allowing NetBackup to automatically discover and protect them. This means increased efficiency and more effectively adapt to changing conditions.
6. Protect NetApp® DOT environments—For enterprises using scale-out NAS architectures based on NetApp Clustered Data ONTAP® (CDOT), new enhancements have been added in NetBackup 7.7 to support NDMP backups of data on these systems. In addition, in version 7.7 NetBackup Replication Director is able to orchestrate, index, and manage hardware snapshots within CDOT environments (requires the NetApp Plug-in 2.0 for Symantec NetBackup, available from NetApp).

1



УСКОРЕНИЕ ПРОДАЖ

Калькулятор расчета экономии с помощью устройств NetBackup

Отправляйте клиентам мгновенные сводки об экономии, которую они могли бы получить, развернув устройство NetBackup на собственном сервере резервного копирования. Вы можете создать кобрендовую страницу, на которой вы можете разместить калькулятор и кнопку для перехода. Можно настроить специальную регистрационную форму, которая позволит вам собрать данные о ваших потенциальных клиентах. Свяжитесь с нами, чтобы получить информацию о создании собственной кобрендинговой страницы с калькулятором расчета экономии для устройств NetBackup или запустите кампанию прямо на платформе Grid.

Просмотреть сейчас

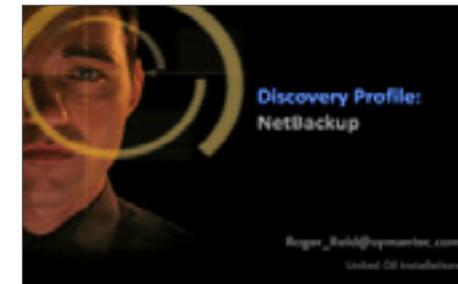


Инструмент платформы NetBackup Discovery

Расскажите клиентам о способах оптимизации операций NetBackup с помощью инструмента платформы NetBackup Discovery. Этот инструмент позволяет быстро обработать пользовательский отчет с помощью ключевой информации из среды клиента. Это дает возможность выявить основные проблемы и зоны неэффективного управления, что в дальнейшем приведет к сопутствующим продажам.

Простая процедура создания профиля NetBackup для поиска информации занимает всего 30 минут.

Получите дополнительную информацию и запустите программу оценки для клиентов уже сегодня





ПОЛУЧЕНИЕ МАКСИМАЛЬНОЙ ПРИБЫЛИ

Программа регистрации потенциальных сделок

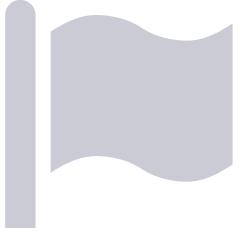
В рамках этой программы предоставляются рибейты за активный поиск и реализацию возможностей по увеличению продаж определенных продуктов, таких как NetBackup.

Варианты возможностей:

- создание новой учетной записи конечного пользователя;
- возможность продажи новых продуктов по существующей учетной записи клиента;
- создание нового проекта для существующего клиента.

Для получения дополнительной информации перейдите к [«Программе регистрации потенциальных сделок»](#) в разделе «Программы» на портале PartnerNet.





СПРАВКА И КОНТАКТНЫЕ ДАННЫЕ

Поддержка партнеров

Партнерский сервис осуществляет поддержку продаж.

Предоставляемые консультации касаются вопросов пред- и постпродажного периода по следующим темам:

- информация о продукте;
- активация;
- программы закупок;
- политика ценообразования и лицензирование продуктов;
- передача лицензий;
- повторный выпуск сертификата лицензии;
- повышение/понижение версии продукта;
- отчеты баз установок;
- идентификаторы продления и документальное подтверждение покупки;
- временные ключи или ключи для пробного использования;
- партнерские программы;
- портал PartnerNet.



Загрузить контактную информацию ➤

CustomerCare@Veritas.com ➤

Справка по порталу Grid

По вопросам планирования, запуска и проведения кампаний наши консультанты платформы Grid могут оказать вам профессиональную помощь.

Просто напишите нам на электронный адрес Veritas@elasticgrid.com

Для получения технической поддержки свяжитесь с нами по эл. адресу enquiries@elasticgrid.com или по тел. +40 310 051 641



PartnerNet



PartnerNet — это универсальный портал для получения информации о партнерстве с Veritas.

Вступив в нашу партнерскую программу, вы получите доступ к информации о продуктах, инструментам продаж и маркетинга, и вам станут доступны преимущества, предоставляемые только партнерам.

Зарегистрируйтесь и зайдите на портал partnernet.veritas.com ➤

СПРАВОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

¹ Прогноз портала Computerworld, 2015 г.

² Конкуренция среди поставщиков конвергентных инфраструктур и способы борьбы с ней, Gartner, Джордж Дж. Вайс, февраль 2015 г.

³ Собственный анализ рынка Symantec, основанный на всемирном исследовании затрат в сфере информационных и телекоммуникационных технологий

⁴ [https://symantec-corporation.com/servlet/formlink/f?kPugHuQADTY&ACTIVITYCODE=180645
&inid=GL_NA_WPGartner2014Ma](https://symantec-corporation.com/servlet/formlink/f?kPugHuQADTY&ACTIVITYCODE=180645&inid=GL_NA_WPGartner2014Ma)

⁵ Собственный анализ рынка Symantec, основанный на всемирном исследовании затрат в сфере информационных и телекоммуникационных технологий

⁶ Источник: Enterprise Strategy Group. Какие должностные лица (2 наиболее вероятные категории) обычно (т. е. чаще всего) отвечают за каждый этап жизненного цикла защиты данных? (Процент респондентов, число респондентов = 305)