



Risorse marketing,
come ottimizzare le vendite di
Enterprise Backup

RISORSE PER I PARTNER

INTRODUZIONE

Risorse per la vendita di backup dedicate ai partner.

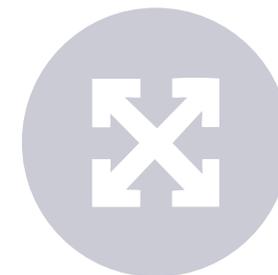
In queste pagine troverai le risorse di supporto per:

- Comprendere i fondamenti del prodotto
- Scoprire le opportunità di vendita
- Creare nuovi lead
- Accelerare le vendite
- Ottimizzare i profitti.

Non perdere tempo, sfrutta i materiali e i servizi a tua disposizione. E se hai bisogno di assistenza e aiuto, non esitare a contattarci.

[Accedi alla guida e alle pagine di contatto](#) ➔





VISIONE E STRATEGIA

La missione di Veritas

La nostra missione è consentire alle aziende di gestire efficacemente le informazioni in loro possesso ovunque siano archiviate; le nostre soluzioni mirano a offrire la disponibilità dei dati per sfruttarne appieno il valore.

Infrastruttura convergente

L'infrastruttura convergente offre la flessibilità e la scalabilità necessarie alle aziende che possiedono risorse limitate, con investimenti ridotti, implementazioni veloci, manutenzione semplificata e opportunità di automazione. Questi molteplici e consistenti vantaggi porterebbero secondo CI un volume di guadagno di \$6 miliardi¹ per il 2014, con una previsione di crescita del 30% nel 2015².

Queste le sfide legate alla convergenza che i tuoi clienti potranno superare con il tuo aiuto:

- Silos e visibilità ridotta
- Fix consolidate che causano frammentazione
- I cambiamenti dell'architettura di protezione dei dati, che mettono a rischio il business
- La convergenza che può comportare una ristrutturazione non pianificata dell'ambiente di backup.

La soluzione Veritas: il backup convergente

Veritas offre visibilità e gestione efficace di tutti i silos della tua infrastruttura, tramite un'infrastruttura convergente per la protezione dei dati, semplice e veloce da installare. Questa soluzione è perfetta per la complessità e le dimensioni crescenti degli ambienti di protezione dei dati e riduce i costi di gestione. Con Veritas puoi aiutare i clienti a modernizzare l'IT senza problemi, ad esempio introducendo virtualizzazione, cloud ibrido e infrastruttura convergente e realizzando livelli di servizi cloud con tutti i vantaggi dell'on-premise.



PANORAMICA SULLA SOLUZIONE

Informazioni su NetBackup

Veritas NetBackup™ migliora la soddisfazione dei clienti, massimizza la redditività e migliora la qualità dei servizi. Con NetBackup 7.7 puoi progettare le soluzioni più indicate senza doverti adattare a tecnologie di backup limitate o ricorrere a prodotti singoli. Con NetBackup l'acquisizione di competenze è semplice e potrai diventare rapidamente esperto a livello tecnico, incrementando le opportunità di guadagno grazie alle tue nuove conoscenze. I tuoi clienti vogliono migliorare la loro flessibilità e ridurre i costi: proponi loro servizi gestiti di backup e recovery disponibili su un intuitivo portale self-service e fruibili con un conveniente abbonamento mensile.

Presentazione di NetBackup 7.7. Guarda il video ▶

Con le appliance Veritas NetBackup™ puoi offrire la sicurezza di un singolo vendor, ottimizzare i profitti, ridurre OpEx e CapEx dei clienti oltre che la complessità, e diventare uno dei nostri partner di successo grazie a soluzioni di backup convergente.

Perché scegliere le appliance? Guarda il video ▶

Opportunità di mercato

Il mercato per le soluzioni di backup e recovery è in crescita e l'opportunità di mercato per i software di backup di Veritas 2014 è pari a \$932 milioni (CAGR triennale del 5%)³. Veritas si riconferma leader nelle soluzioni di backup e recovery in ogni Magic Quadrant dal 1999 al 2015⁴.

Le appliance di backup sono sempre più diffuse, soprattutto per le sedi dislocate e il mercato delle PMI, con un'opportunità di mercato pari a \$449 milioni, ovvero un CAGR triennale del 14%⁵.

Secondo Gartner, la virtualizzazione ha superato il 50% di tutti i workload dei server e raggiungerà l'86% nel 2016. I clienti hanno quindi bisogno di una soluzione che protegga gli ambienti sia fisici che virtuali. La risposta è NetBackup, che grazie all'esclusiva tecnologia V-Ray è in grado di abilitare il recovery di singoli file e applicativi, offre una superiore visibilità nei processi di backup e aiuta i clienti a gestire la proliferazione delle VM.

Per saperne di più sulle opportunità disponibili per il tuo mercato, leggi la guida sulle opportunità di mercato su PartnerNet.

Guida sulle opportunità del mercato Veritas ▶



OPPORTUNITÀ DI MERCATO

Clienti target

Dimensioni dell'azienda:

500+ dipendenti.

Ambiente IT:

sede centrale con numerosi uffici satellite, infrastruttura mista di ambienti fisici/virtuali/cloud per le app chiave di business. Necessità di soddisfare requisiti urgenti in merito a recovery, sicurezza e compliance.

Figure chiave e decision maker: il ciclo di vita della protezione dei dati⁶



Admin di backup (38%)
IT Director/CIO (25%)

Introduce la valutazione dei prodotti per la protezione dei dati



Admin VM/DBA (31%)
Admin di backup (30%)

Gestisce regolarmente i nuovi prodotti di protezione dei dati



Admin VM/DBA (35%)
Admin di backup (27%)

Conduce una valutazione pratica dei potenziali prodotti di protezione dei dati



Admin VM/DBA (30%)
IT Architect (25%)

Implementa i nuovi prodotti di protezione dei dati



Responsabile DC/Infrastruttura IT (55%)
Admin VM/DBA (16%)

È a lui/lei che spetta la decisione conclusiva in merito ai prodotti di protezione dei dati da implementare



IMPORTANTE

Focalizza l'attenzione sul target giusto, con il messaggio giusto e al momento giusto, per non prolungare i cicli di vendita o mancare le vendite



ENABLEMENT

Veritas Expert Community

Veritas Expert Community offre agli esperti e a chi vuole diventarlo la possibilità di rinnovarsi, fare esperienza e accelerare la collaborazione con Veritas.

I nostri membri sono leader e performer che si impegnano per consentire alle aziende di risolvere i propri problemi di gestione dei dati con il nostro portfolio di soluzioni di nuova generazione, leader del mercato in:

- Backup e Recovery
- Disponibilità delle informazioni
- Analisi delle informazioni.

Se anche tu condividi questo impegno e vuoi passare all'azione, fai clic al link sotto riportato.

[Ulteriori informazioni](#) ➤

Il successo dopo la separazione

La pagina Veritas Partner Enablement è di ausilio alla transizione e funge da archivio centrale per i training e i link ai materiali di marketing necessari all'interazione con Veritas dopo la separazione.

Questo sito è strutturato per offrire informazioni specifiche sui cambiamenti in corso, su cosa occorre SAPERE e come AGIRE. La navigazione è semplice e articolata in tre sezioni principali: "Prepare", "Sell" e "More".

[Ulteriori informazioni](#) ➤

Programma di Partner Enablement

Guarda il calendario delle opzioni di enablement per i partner Veritas e scopri i prossimi appuntamenti con webcast, formazione ed eventi disponibili nella tua regione.

[Guarda il calendario](#) ➤

Veritas eLibrary

Veritas eLibrary è una raccolta unica di materiale per training tecnici online e relativi ai prodotti Veritas. Questo training, accessibile su internet 24 ore su 24 e 7 giorni su 7, è stato strutturato per aiutare te e i tuoi clienti ad approfondire nuovi argomenti oppure rivedere il know-how sulla famiglia di prodotti e soluzioni Veritas. Il training va dai semplici moduli di aggiornamento (che richiedono 10 minuti) a moduli e laboratori più approfonditi.

[Visita Veritas eLibrary](#) ➤

Tieniti aggiornato

Su VERITAS**CONNECT**, la nostra nuova piattaforma per le comunicazioni disponibile 24 ore su 24, 7 giorni su 7, troverai tutte le informazioni, le promozioni e le risorse per le campagne necessarie per promuovere il tuo business. Inseriscila tra i preferiti sul tuo PC e sul cellulare per essere sempre informato, rapidamente e facilmente.

[Aggiungi Veritas Connect ai preferiti](#) ➤



DEMAND GENERATION

Strumenti di marketing sulla piattaforma Grid

Il Grid contiene una libreria di risorse, anche di marketing, per aiutarti ad ampliare la tua base clienti. Puoi creare la tua campagna e-mail e il tuo microsito, personalizzati con il tuo logo e i dettagli di contatto.

Grazie agli alert in tempo reale puoi telefonare proattivamente ai tuoi potenziali clienti o inviare e-mail di follow-up.

- Lancia campagne di generazione lead
- Importa e gestisci i contatti
- Monitora e analizza i risultati delle campagne
- Automatizza gli alert sui potenziali clienti per inoltrarli direttamente al team di vendita
- Accedi alla libreria delle risorse per trovare materiali e supporto

La notizia più bella? Tutti i potenziali clienti che acquisisci rimangono a te.

Per l'accesso veloce, iscriviti ora ➔

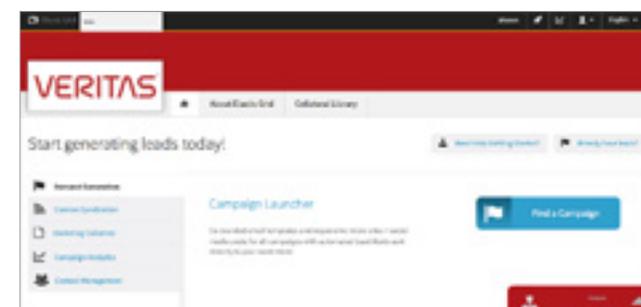
Basta perdere tempo per aggiornare i social network!

Iscriviti gratuitamente al Social Grid per avere libero accesso a contenuti nuovi e sempre aggiornati con la possibilità di pubblicare i post per i tuoi follower.

- Diventa il "consulente di fiducia" di clienti e soci
- Per i tuoi post puoi scegliere tra diversi soggetti: news di settore, alert su virus e minacce, articoli di esperti e aggiornamenti sui prodotti
- Pubblica i tuoi post su Facebook, LinkedIn, Twitter e altri social
- Parla con il nostro Partner Marketing Centre

Per sfruttare al meglio questa risorsa gratuita, iscriviti al Grid.

Iscriviti ➔





DEMAND GENERATION

Campagne disponibili sul Grid - NetBackup 7.7

Genera nuove lead per NetBackup software e appliance. Veritas NetBackup è leader per i software di Enterprise Backup e Recovery e Veritas è l'azienda che cresce più velocemente nel mercato delle appliance PBBA (Purpose-Built Backup Appliance) integrate. Mostra ai clienti in che modo NetBackup può ridurre le complessità della protezione dei dati aziendali.

Avrai a tua disposizione una serie di risorse personalizzabili per la campagna, tra cui:

- E-mail
- Data sheet
- Landing page
- Banner/immagini
- Social media
- Video.

Lancia la tua campagna ora:

[NetBackup Appliance Savings Calculator](#) ▶

[NetBackup 7.7](#) ▶

[Appliance NetBackup. Backup integrato. Media Server moderni](#) ▶

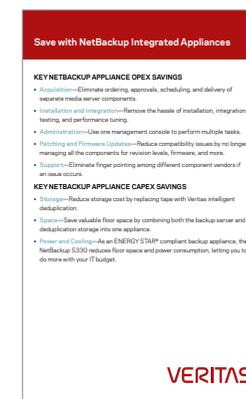
[NetBackup vs competitor](#) ▶

Panoramica sulle appliance

Presenta le appliance NetBackup e aiuta i tuoi clienti a scegliere quella giusta. Questa brochure spiega il loro valore di business, sintetizza i possibili risparmi e confronta funzionalità e specifiche della serie.

Disponibile in UK-EN, FR, GE, IT, RU, NL e PL e a breve su PartnerNet.

[Scarica ora](#) ▶

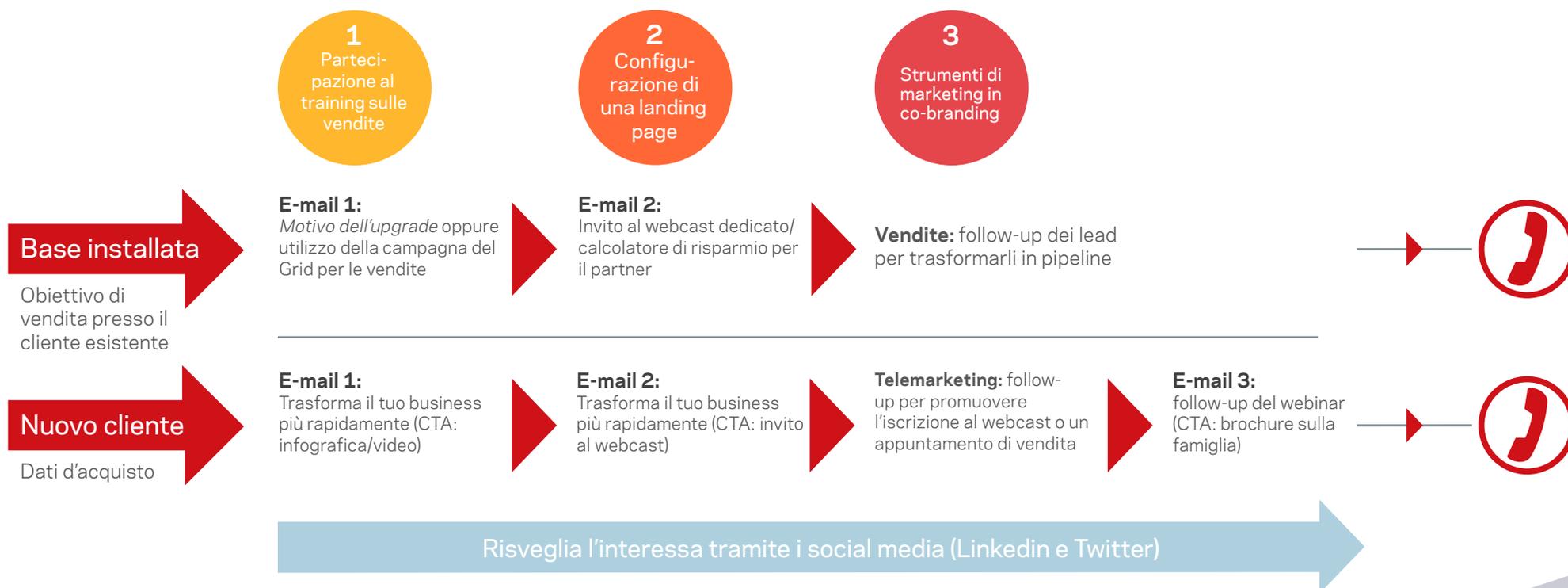




PROPOSTA: CUSTOMER FLOW

Trasforma il tuo business più velocemente e scegli l'upgrade alle campagne NetBackup 7.7

Ecco un esempio di work-flow dei clienti che puoi seguire per generare opportunità tramite il Grid.





ACCELERAZIONE DELLE VENDITE

Strumenti di vendita sul Grid

La Collateral Library del Grid offre anche gli strumenti che potrai utilizzare per gli incontri e gli eventi con i clienti.

Materiali attualmente disponibili per il download:

- Data Sheet su NBU 7.7: i dieci motivi principali (EN, FR, GE, IT, RU, ES)
- NBU 7.7 Cheat Sheet (EN)
- Domande frequenti su NBU 7.7 (EN)
- NBU Self-Service: data sheet per EMEA (EN, FR, GE, IT, RU, ES)
- Scheda sui vantaggi competitivi: NBU e Veeam V8 a confronto (EN)
- Argomentario di vendita competitivo: EMC e Netbackup a confronto (EN)
- Le novità di NBU PPT (EN)
- NBU: infografica sul consolidamento (EN, FR, GE, IT, RU, ES)
- Risorse per l'appliance
- Brochure sulla famiglia di NBU (EN, FR, GE, IT, RU, ES).

Guarda le risorse disponibili ➔

Transform your business faster with Veritas NetBackup

80%
of businesses either have a converged platform or they plan to get one

Converged infrastructures are the new big thing
Most data centers use both your own or outsourced solutions. Veritas NetBackup is the only truly converged backup platform.

What are the benefits?

- Greater value:** Gives you the greatest ROI by reducing the cost of backup and recovery. Veritas NetBackup is the only backup solution that can protect and restore all your data.
- Higher utilization:** Seamless integration with virtual and cloud environments allows you to protect and restore all your data, including your VMs, and to be more transparent.
- Increased efficiency:** An amplified solution makes it easier to backup and restore your data, including your VMs, and to be more transparent.
- Increased performance:** Get the top performance, availability and scalability you need to protect and restore all your data, including your VMs, and to be more transparent.

Why your business needs Veritas NetBackup

- Significant reductions:** Complete, incremental and differential backup and recovery is streamlined.
- Access, agility, availability:** With our converged backup solution, your business can get up to 10x faster backup and recovery. No need to create a separate backup and recovery strategy.
- Value from beginning to end:** Discover the top up and how up from the start of your backup and recovery. No need to create a separate backup and recovery strategy.

Veritas NetBackup will change the way you think about data. Help transform your business faster and upgrade today.

Talk to your rep or find more information at Symantec.com/NetBackup

Symantec | VERITAS

© 2015 Symantec Corporation. All rights reserved. Symantec, the Symantec logo, the Veritas logo, Veritas, and the Veritas logo are trademarks or registered trademarks of Symantec Corporation in the United States and other countries. All other trademarks are the property of their respective owners.

Veritas NetBackup 7.7
Reasons to Upgrade
Top reasons to upgrade and version comparison

VERITAS

Overview
The future of enterprise-class data protection is here. Veritas NetBackup™ 7.7 reduces the staggering complexity of enterprise data protection through comprehensive integration, a converged platform to trivialize infrastructure management, and efficiency through automation and self-service operation. NetBackup 7.7 outpaces the relentless growth of the data center with innovative performance technologies, efficient storage techniques, and by providing fast, easy recovery for any data you need. As IT transforms from cost center to business enabler, NetBackup 7.7 is engineered to solve the diverse challenges of today and tomorrow and ultimately give organizations the confidence to move faster and take bigger risks trusting that their information will be safe.

Top reasons to upgrade to NetBackup 7.7

1. **Move cloud storage (cloud)—**Whether you are exploring public cloud storage services for offsite protection or as an alternative to tape, NetBackup 7.7 introduces a new cloud connector designed around Amazon Simple Storage Service™ (Amazon S3) that will enable connections to Amazon Web Services™ (AWS) as well as potentially any Amazon S3-compatible cloud storage service. For the latest list of cloud storage providers certified for use with NetBackup, please see the latest NetBackup Hardware Compatibility List (HCL).
2. **Move more data to and from the cloud faster—**The new Amazon S3-compatible cloud connector introduced in NetBackup 7.7 is optimized for performance, taking advantage of multicasting and other techniques to more fully exploit available network bandwidth. While performance results will vary for different environments, internal NetBackup 7.7 testing has shown performance improvements of up to 3D times faster backups and restores when compared to previous NetBackup releases.
3. **Backup and recover VMware® vSphere® Virtual Machines™ (VVMs)—**Introduced in VMware vSphere 6, VVCLs change the storage management paradigm from LUNs to VAA, enabling better performance and greater control at the hypervisor level. NetBackup 7.7 is built to recognize, protect, and recover VMware virtual machines stored on VVCLs, and NetBackup Intelligent Policies have been enhanced to easily automate these operations.
4. **Deliver self-service for Microsoft® Hyper-V® and vSphere administrators—**For many VM administrators, having visibility and control of backup and recovery is a necessity. With NetBackup 7.7, Hyper-V and vSphere admins can access an interface add-in or plug-in within Microsoft System Center Virtual Machine Manager (SCVMM) and VMware vSphere Web Client that displays backup status and provides self-service recovery. Policies, including access to NetBackup Instant Recovery, allow VMware VAA to boot directly from backup disk storage.
5. **Simplify and automate Hyper-V and Microsoft SQL Server™ protection—**With IT environments becoming even more dynamic and elastic, greater automation is needed to help administrators keep up with all the changes. NetBackup 7.7 introduces Intelligent Policies for Microsoft Hyper-V virtual machines (VMs) and Microsoft SQL Server databases, enabling NetBackup to automatically discover and protect new VMs and database instances and more effectively adapt to changing conditions.
6. **Protect the top IoT™ environments—**For enterprises using state-of-the-art NAS architectures based on NetApp Clustered Data ONTAP (cDOT), new enhancements have been added in NetBackup 7.7 to support NDMP backups of data on these systems. In addition, in version 7.7, NetBackup Replication Director is able to orchestrate, index, and manage hardware snapshots within cDOT environments (requires the NetApp Plug-in 2.0 for Symantec NetBackup, available from NetApp).

1



ACCELERAZIONE DELLE VENDITE

NetBackup Appliance Savings Calculator

Mostra ai tuoi clienti una sintesi veloce dei risparmi che possono realizzare utilizzando l'appliance su un media server BYO (Build Your Own). Possiamo creare per te una pagina in co-branding in cui avrai a disposizione il calcolatore e un'area in cui inserire il link a una CTA di tua scelta. Puoi anche preparare un modulo di richiesta dati da usare come strumento per la generazione di lead. Rivolgiti a noi per informazioni su come creare la tua pagina con il calcolatore di risparmio dell'appliance NetBackup in co-branding o su come lanciare una campagna direttamente dal Grid.

[Visualizza ora](#) ▶

NetBackup Discovery Platform Tool

Con NetBackup Discovery Platform Tool puoi mostrare al tuo cliente un esempio di come ottimizzare le operazioni con NetBackup. Questo strumento ti permette di sviluppare rapidamente un report personalizzato, utilizzando alcuni dati chiave dell'ambiente del tuo cliente. In questo modo potrai identificare le aree in cui l'uso delle nuove tecnologie può porre fine alle inefficienze creando anche opportunità di cross-selling o up-selling.

Lo sviluppo di un Discovery Profile per NetBackup è semplice e richiede solo 30 minuti.

[Scopri di più e fai ora una valutazione per il tuo cliente](#) ▶

VERITAS

NETBACKUP APPLIANCE SAVINGS CALCULATOR

Reduce complexity, gain efficiency
Veritas NetBackup™ Appliances provide significant advantages over traditional build-your-own (BYO) media servers. Organizations are able to gain faster time-to-value deployments, reduce risk, minimize planned and unplanned downtime, improve staff efficiency, and enhance service levels – to name just a few. These advantages can be quantified and translated into financial savings, either operating expenditures (OpEx) and/or capital expenditures (CapEx) savings. Veritas provides the industry's only integrated and purpose-built backup and recovery appliance to address the financial challenges that organizations face.

Save
Costs per year \$72,000 or more saved*

[DOWNLOAD THE DATA SHEET](#)

Calculate your savings

Simplify
Easier than it looks.

Discovery Profile:
NetBackup

Roger_Bald@symantec.com
United Oil Installations



OTTIMIZZAZIONE DEI PROFITTI

Opportunity Registration Program

Questo programma prevede degli sconti per i partner in grado di identificare, sviluppare e realizzare attivamente le opportunità di vendita incrementali per i prodotti associati, ad esempio NetBackup.

L'opportunità deve caratterizzarsi come segue:

- Account cliente per un nuovo utente finale
- Un'opportunità di vendita di nuovi prodotti per l'account di un cliente esistente
- Un nuovo progetto per un cliente esistente.

Per saperne di più, accedi al nostro "Opportunity Registration Program" in "Programs" su PartnerNet.





GUIDA E CONTATTI

Supporto dei partner

Sales Support Helpdesk offerto dal Partner Service.

Offriamo assistenza rispondendo a ogni domanda precedente o successiva alla vendita, su qualsiasi argomento, inclusi:

- Informazioni sul prodotto
- Attivazione
- Programmi di acquisto
- Prezzi e licenze per i prodotti
- Trasferimenti di licenza
- Ristampe dei certificati di licenza
- Upgrade/downgrade dei prodotti
- Report sulla base installata
- ID rinnovi e prove d'acquisto
- Chiavi di valutazione o temporanee
- Programmi per i partner
- PartnerNet.

Scarica i dettagli di contatto ▶

CustomerCare@Veritas.com ▶



Guida al Grid

I nostri consulenti di marketing del Grid sono a tua disposizione per affiancarti nella pianificazione, nel lancio e nel follow-up delle campagne, con servizi di marketing professionali.

Basta inviare un'e-mail a
Veritas@elasticgrid.com

Per assistenza tecnica, invia un'email a
enquiries@elasticgrid.com
oppure chiama il +40 310 051 641



PartnerNet

PartnerNet è il tuo portale unico per trovare informazioni sulla partnership con Veritas.

Partecipando al nostro Partner Program, avrai accesso alle informazioni sui prodotti, agli strumenti di marketing e vendita e ai vantaggi del programma riservati ai partner.

Iscriviti o effettua l'accesso ora su
partnernet.veritas.com ▶



RIFERIMENTI

¹ Computerworld Forecast Study 2015

² The Coming Converged Infrastructure Vendor Battle and What to Do About It, Gartner, febbraio 2015, George J. Weiss

³ Analisi di mercato di Symantec sviluppata sulla spending research globale di ICT

⁴ https://symantec-corporation.com/servlet/formlink/f?kPugHuQADTY&ACTIVITYCODE=180645&inid=GL_NA_WPGartner2014Ma

⁵ Analisi di mercato di Symantec sviluppata sulla spending research globale di ICT

⁶ Fonte Enterprise Strategy Group. Quali gruppi (i primi 2) sono di solito (più spesso) responsabili di ogni fase del ciclo di vita di protezione dei dati? (Percentuale di rispondenti, N=305)