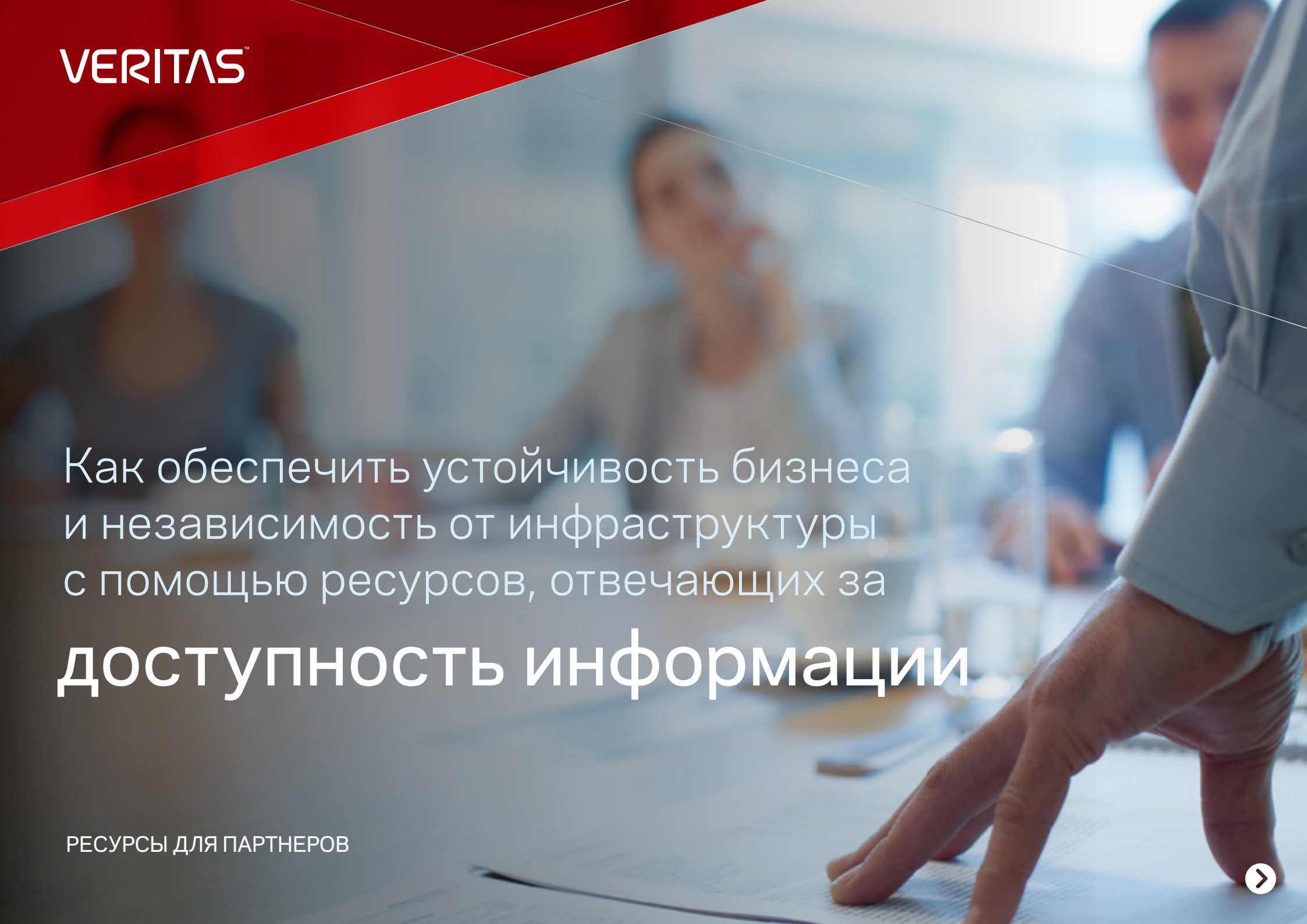
VERITAS



Как обеспечить устойчивость бизнеса и независимость от инфраструктуры с помощью ресурсов, отвечающих за доступность информации

РЕСУРСЫ ДЛЯ ПАРТНЕРОВ

VERITAS

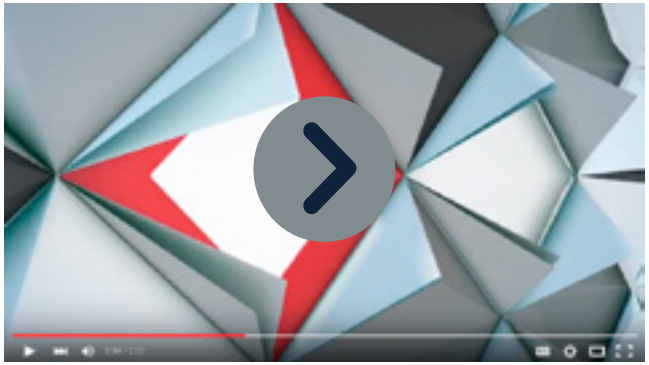
ВВЕДЕНИЕ

Приветствуем вас в разделе **«Доступность информации. Ресурсы для партнеров».**

Здесь представлена информация Veritas, позволяющая партнерам получить преимущества от растущих возможностей в области доступности информации и устойчивости.

Узнайте, как Veritas Resiliency Platform обеспечивает предсказуемость, автоматизацию и удобство для бесперебойной работы ИТ-служб в международных корпорациях.

Видео



ФИЛОСОФИЯ И СТРАТЕГИЯ

ОБЗОР РЕШЕНИЯ

РЫНОЧНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ

ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ ПАРТНЕРОВ

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПРОДАЖ

ФОРМИРОВАНИЕ СПРОСА

ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ

СПРАВКА
И КОНТАКТНЫЕ ДАННЫЕ

VERITAS

ФИЛОСОФИЯ И СТРАТЕГИЯ

Миссия Veritas

Помогать компаниям независимо от их местонахождения максимально эффективно управлять информацией с помощью решений, увеличивающих доступность и наглядность данных.

Что означает доступность информации?

Доступность информации — это возможность получить к ней доступ в любое время и независимо от места ее нахождения. Доступность информации требуется для ведения бизнеса в современном мире, что вызвано нашей информационной зависимостью для предоставления необходимых услуг.

Потребность современного общества в постоянном предоставлении ИТ-услуг стала беспрецедентой. Все большему количеству предприятий необходимо подключать все больше пользователей к невидимым серверным системам. Цена ошибки может быть невероятно высока, поэтому надежные экосистемы ИТ становятся многофункциональными инфраструктурами с множеством платформ и центров обработки данных.

Информация по инфраструктуре

Использование подходящего аппаратного обеспечения является лишь частью эффективной долгосрочной стратегии. Клиенты десятилетиями покупали дополнительные хранилища, но теперь объемы данных растут быстрее, чем клиенты могут покупать дополнительные хранилища, и так как большинство данных не представляет никакой ценности, это становится ненужными затратами.

Безопасная доступность обеспечивается только при контроле над информацией. Предприятиям необходимо переместить фокус с инфраструктуры обратно на информацию. Именно это и происходит сейчас наряду с инвестициями в подходящее программное и аппаратное обеспечение.

.

«Крайне важно обеспечить доступность приложений и информации, но это становится все труднее. Приложения перестали быть односерверными или храниться в одном центре обработки данных, теперь они стали многоуровневыми и мультиплатформенными».

Генеральный директор по ИТ крупной фармацевтической компании

VERITAS

ОБЗОР РЕШЕНИЯ

Гарантия доступности Veritas

Наша цель заключается в обеспечении устойчивости бизнеса вне зависимости от его инфраструктуры, а также в обеспечении простоты эксплуатации. Программно-определяемые архитектуры Veritas обеспечивают устойчивое хранение для критически важных служб в сверхсложных инфраструктурах данных. Решения Veritas позволяют клиентам повысить гибкость и устойчивость инфраструктуры.

Узнайте больше на наших вебкастах, посвященных новейшим решениям:

Постоянная бесперебойная работа для защиты вашего бизнеса

Предотвращение хаоса: начните управлять устойчивостью

Гибкость

Veritas™ InfoScale — программно-определяемое хранилище

InfoScale обеспечивает доступ к информации в любое время и независимо от ее местонахождения. Потенциал InfoScale огромен, организации могут достигнуть производительности в 400% по сравнению с традиционным хранилищем SAN и всего за 20% стоимости.

Гетерогенная поддержка также позволяет клиентам избежать зависимости от одного поставщика. В целом, InfoScale сокращает затраты на хранение и позволяет предприятиям найти баланс между операционными и капитальными расходами.

Брошюра Veritas™ InfoScale

Устойчивость

Veritas™ Resiliency Platform — программно-определяемая устойчивость

Veritas Resiliency Platform обеспечивает доступность приложения в любое время независимо от его местонахождения. Это позволяет предприятиям предоставлять обслуживание предсказуемого уровня путем улучшения наглядности приложения и управления инфраструктурой. Можно свести к минимуму время простоя благодаря автоматизированному мониторингу и восстановлению, тем самым снизив и риски, и затраты.

Спецификация Veritas™ Resiliency Platform

VERITAS

РЫНОЧНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ

Пришло время высокой доступности информации

Доступность информации обеспечивает свободные потоки данных, и сейчас это привлекательная возможность. Объем мирового рынка программно-определяемых хранилищ по прогнозам увеличится с 1,4 млрд долларов США на 2014 год до 6,2 млрд долларов США к 2019 году. В этом году в одном только регионе EMEA объем рынка предположительно составит 1,04 млрд долларов США.

В связи с чрезвычайно высокими затратами во время простоя облачные службы восстановления также являются растущим рынком. По прогнозам в регионе EMEA объем предоставления восстановления как услуги достигнет 2 млрд долларов США к 2018 году, что составит 55,3% ежегодного темп роста. У вас есть возможность принять участие в развитии этого рынка благодаря партнерству с лидером.

Три причины для увеличения объема рынка:

Проблемы хранения: предприятиям необходима большая гибкость, чтобы справиться с проблемами управления хранением данных, которые вызваны постоянно растущими объемами данных. Клиенты сталкиваются с проблемами управления несвязанным аппаратным обеспечением от разных поставщиков из-за необходимости соответствовать требованиям устойчивой доступности данных и увеличивающемуся количеству нормативных документов к размещению данных. Все это усложняет управление данными и приложениями в хранилище и приводит к высоким общим затратам для владельца.

Зависимость от приложения: организации все больше зависят от приложений, при этом затраты от простоя выше, чем когда-либо. Клиентам требуется гибкость и устойчивость, чтобы справиться с непредсказуемыми требованиями к уровню обслуживания. Это становится еще сложнее из-за недостаточной осведомленности о приложениях в гетерогенной инфраструктуре и отсутствия автоматизации.

Переход на облако: клиентам необходимо решение для гибридного облака. К концу 2017 года примерно на половине крупных предприятий развернут гибридные облака. Преимущества очевидны, но предприятиям необходима улучшенная наглядность и информированность об угрозе для инфраструктуры. Но больше всего их беспокоит проблема обеспечения безопасности, которая всегда возникает при значительных изменениях в архитектуре, особенно облачной.

Потенциальные клиенты

Размер компании: более 1000 сотрудников.

Должности:

- **Лица, выдвигающие инициативы**
  Директор по ИТ, менеджер по ИТ, менеджер по развитию отношений
- **Лица, принимающие решения**
  Администратор систем хранения данных, системный администратор, администратор ВМ, администратор БД
- **Лица, оказывающие влияние**
  Директор по ИТ, технический директор, вице-президент по ИТ, главный инженер

VERITAS

ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ ПАРТНЕРОВ

Предоставление каталога услуг

Вы можете воспользоваться возможностями растущего рынка, продавая лидирующие решения Veritas. В качестве партнера вы можете предоставлять эти решения с помощью каталога услуг, который можно разделить на три области: консультирование, внедрение и услуги по максимизации прибыли.

Консультационные услуги

С помощью этих услуг можно проводить оценку текущих возможностей клиентов. Вы можете оказывать клиентам помощь в определении их стратегий на будущее, создавая планы на 1-3 года и оформляя программы по реализации этих стратегий. Начните с оценки среды клиента на предмет возможностей поддерживать новые решения. Это позволит вам ускорить время выхода на рынок и снизить риски по внедрению. Важно также проверить технологическую архитектуру и операции, препятствующие применению лучших практик. Вы можете предложить следующие услуги:

- разработку архитектуры решения;
- анализ архитектуры;
- оценку;
- консультационные услуги по защите от ИТ-угроз.

Услуги по внедрению

Создайте услуги по разработке решения для новых и существующих сред. Предложите клиентам услуги по снижению риска необходимости повторной разработки и предоставьте гарантии для решения, одновременно с ускорением процесса внедрения новых технологий и сокращением времени на подготовку. Перечисленные услуги позволяют свести к минимуму риск при внедрении и повысить уровень квалификации персонала:

- разработка архитектуры решения и документации;
- развертывание;
- тестирование и утверждение;
- обмен знаниями.

Услуги по максимизации прибыли

Вы можете предложить клиентам услуги по оптимизации внедренных решений для получения максимальной отдачи. В результате ваших услуг клиенты получают максимальную пользу от инвестиций в решения Veritas и выбранную инфраструктуру, а также предоставляют вам возможность продолжения эффективного сотрудничества. Примеры услуг:

- проверка состояния конфигурации;
- проверка состояния приложений;
- курсы повышения квалификации специалистов;
- оптимизация жизненного цикла информации;
- услуги адаптации для получения максимальной прибыли.

VERITAS

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПРОДАЖ

Сообщество специалистов Veritas

Сообщество специалистов Veritas — это площадка, которую используют действующие и будущие специалисты для поиска инноваций, экспериментальных решений, а также для укрепления партнерских отношений с Veritas. Членами сообщества являются руководители и эксперты, стремящиеся предоставить предприятиям решения глобальных проблем в области управления информацией с помощью наших материалов о передовых решениях нового поколения в области:

- резервного копирования и восстановления;
- доступности информации;
- анализа информации.

Если вы разделяете наше стремление и хотите принять участие, нажмите на ссылку.

Подробнее

VERITAS EXPERT COMMUNITY
INNOVATE, EXPERIMENT & ACCELERATE

Предоставляемые возможности после разделения

Страница с описанием возможностей для партнеров Veritas разработана для оказания помощи в переходный период и служит центральным хранилищем обучающих ресурсов и ссылок на соответствующие материалы, необходимые для сотрудничества с Veritas после разделения.

Этот сайт структурирован таким образом, чтобы предоставлять оперативную информацию об изменениях, а также о том, что необходимо ЗНАТЬ и что необходимо СДЕЛАТЬ. Здесь удобно представлены три раздела: «Подготовка», «Продажа» и «Подробнее».

Подробнее

Подготовка партнеров

Предстоящие веб-трансляции, учебные курсы и мероприятия, доступные для вашего региона, отмечены в календаре подготовки партнеров.

Смотреть календарь

Электронная библиотека Veritas

Электронная библиотека Veritas представляет собой универсальную коллекцию технических учебных веб-материалов по продуктам Veritas. Материалы для самостоятельного обучения круглосуточно доступны в Интернете и разработаны, чтобы ознакомить партнеров и клиентов с новыми темами или повысить их квалификацию по продуктам и решениям семейства Veritas. Обучающий комплекс состоит из 10-минутных модулей для повторения, более детальных обучающих модулей и практических заданий.

Посетить электронную библиотеку Veritas

Актуальная информация

Получите доступ ко всем необходимым для бизнеса базам знаний, акциям и ресурсам по кампаниям с помощью VERITAS**CONNECT** — нашей новой постоянной информационной платформы. Сразу сделайте закладку на своем рабочем компьютере или мобильном устройстве для быстрого и легкого получения новостей.

Сделать закладку Veritas Connect

VERITAS

ФОРМИРОВАНИЕ СПРОСА

Маркетинговые ресурсы на портале Grid

На платформе Grid находится библиотека маркетинговых материалов и ресурсов, которая поможет получить новых потенциальных клиентов. Вы можете создать кампанию по рассылке электронных сообщений и микросайт со своим логотипом и контактной информацией.

С помощью уведомлений о появлении потенциальных клиентов в режиме реального времени можно делать телефонные звонки для проведения активных продаж или отправлять последующие сообщения.

- Запустите комплексную кампанию Nurture Flow
- Загрузите и управляйте вашей контактной базой
- Отслеживайте и анализируйте результаты кампаний
- Оповещения о потенциальных клиентах будут автоматически поступать в ваш отдел продаж
- Получите доступ к библиотеке ресурсов для вспомогательных материалов

Более того, информация обо всех потенциальных клиентах будет доступна только вам.

Зарегистрироваться сейчас для быстрого доступа

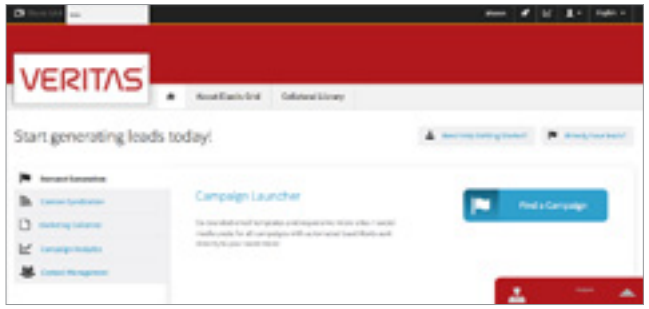
Избавьтесь от беспокойства об обновлении своих социальных сетей

Зарегистрируйтесь на портале Social Grid для получения бесплатных актуальных материалов, подготовленных для публикации среди подписчиков.

- Станьте надежным консультантом для своих клиентов и коллег
- Выбирайте из регулярных публикаций, включающих в себя отраслевые новости, предупреждения о вирусах и угрозах, статьи для руководителей и по обновлению продуктов
- Размещайте публикации в Facebook, LinkedIn, Twitter и т.д.
- Обратитесь в наш центр маркетинговой поддержки партнеров

Зарегистрируйтесь на платформе Grid, чтобы получить преимущества этого бесплатного ресурса.

Зарегистрироваться



Скоро на платформе Grid:

Кампания Veritas™ Resiliency Platform

VERITAS

ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ

Решение InfoScale доступно для двух разных моделей лицензирования: основной лицензии и лицензии по подписке.

Один счетчик	▪ Linux: SPVU → за основную лицензию ▪ Windows: SPVU, уровни ОС → за основную лицензию ▪ Unix: отсутствует в этом выпуске, войдет в следующий.
Обе модели	▪ Бессрочно ▪ Годовая подписка (12, 24 и 36 месяцев)

Решение Veritas™ Resiliency Platform доступно для модели лицензирования по подписке.

Атрибуты	Физические элементы	Виртуальная среда
Счетчик	▪ Физические элементы	За виртуальную машину
Модель лицензирования	▪ Только по подписке со сроком на 12, 24 и 36 месяцев	▪ Только по подписке со сроком на 12, 24 и 36 месяцев

Подробнее

VERITAS

СПРАВКА И КОНТАКТНЫЕ ДАННЫЕ

Поддержка партнеров

Партнерский сервис осуществляет поддержку продаж.

Предоставляемые консультации касаются вопросов пред- и постпродажного периода по следующим темам:

- информация о продукте;
- активация;
- программы закупок;
- политика ценообразования и лицензирование продуктов;
- передача лицензий;
- повторный выпуск сертификата лицензии;
- повышение/понижение версии продукта;
- отчеты баз установок;
- идентификаторы продления и документальное подтверждение покупки;
- временные ключи или ключи для пробного использования;
- партнерские программы;
- портал PartnerNet.

Загрузить контактную информацию

CustomerCare@Veritas.com

Справка по порталу Grid

По вопросам планирования, запуска и проведения кампаний наши консультанты Grid смогут предоставить профессиональные маркетинговые услуги.
Просто напишите нам на электронный адрес Veritas@elasticgrid.com

Для получения технической поддержки свяжитесь с нами по эл. адресу enquiries@elasticgrid.com или по тел. +40 310 051 641

Портал PartnerNet

PartnerNet — это универсальный портал для получения информации о партнерстве с Veritas.

Вступив в нашу партнерскую программу, вы получите доступ к информации о продуктах, инструментам продаж и маркетинга, и вам станут доступны преимущества, предоставляемые только партнерам.

Зарегистрируйтесь и зайдите на портал partnernet.veritas.com

© Veritas Technologies LLC, 2015. Все права защищены. Veritas и эмблема Veritas являются товарными знаками, в том числе зарегистрированными, компании Veritas Technologies LLC и ее дочерних компаний в США и других странах.
Другие наименования могут быть товарными знаками соответствующих владельцев.