



La nostra offerta: business affidabile,
infrastruttura indipendente e

disponibilità delle informazioni

RISORSE PER I PARTNER

INTRODUZIONE

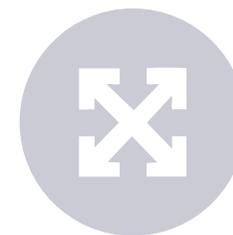
Risorse per i partner sulla disponibilità delle informazioni.

Qui troverai tutte le informazioni per sfruttare l'opportunità offerta dalle soluzioni Veritas per la disponibilità e l'affidabilità delle informazioni.

Automazione e semplicità nella continuità del servizio IT sono i principali vantaggi offerti da Veritas Resiliency Platform per l'azienda: scopri come.

[Guarda il video](#) ▶





VISIONE E STRATEGIA

La missione di Veritas

Consentire alle aziende di gestire efficacemente le informazioni in loro possesso, offrendo soluzioni per la disponibilità dei dati che consentono di sfruttarne appieno il valore.

Cos'è la "disponibilità delle informazioni"?

È la possibilità di accedere alle informazioni quando necessario, ovunque siano archiviate. Oggi il mondo del business dipende dalle informazioni: la loro disponibilità ha un ruolo cruciale.

Per questo motivo la domanda di continuità nell'IT è più pressante che mai. Sono sempre di più le aziende per cui è indispensabile mettere un numero crescente di utenti in contatto con sistemi di back-end. Il costo di un guasto può essere incredibilmente elevato e gli eco-sistemi IT su cui si basano le aziende si affidano a infrastrutture multi-vendor e multi-service complesse, ramificate in più Data Center.

Le informazioni oltre l'infrastruttura

Per una strategia efficace sul lungo termine, avere l'hardware giusto non basta.

Per decenni i clienti si sono limitati ad acquistare storage supplementari, ma oggi il tasso di crescita dei dati supera la capacità di acquisto di nuovo storage; in più, la maggior parte dei dati non ha alcun valore e costituisce soltanto una voce di costo inutile.

La disponibilità e affidabilità delle informazioni sono possibili solo quando i dati sono sotto controllo. Le aziende devono riportare l'attenzione sui dati anziché sull'infrastruttura. Il cambiamento è in atto ora, è indispensabile investire nell'hardware e nel software giusti.

"La disponibilità di applicazioni e dati è cruciale, eppure sempre più complessa. Le applicazioni non risiedono più su un solo server o un solo data center: sono stratificate e distribuite su più piattaforme".

CIO, di una grande azienda farmaceutica



PANORAMICA SULLA SOLUZIONE

Veritas: una promessa di affidabilità

Il nostro obiettivo è offrire flessibilità al business, indipendenza dalle infrastrutture e semplicità operativa. Le architetture definite dai software Veritas prevedono uno storage affidabile anche per i servizi critici di infrastrutture di dati sempre più complesse. Le soluzioni Veritas aiutano i clienti a potenziare flessibilità e affidabilità di servizi e infrastrutture.

Scopri di più negli ultimi webcast sulle nostre soluzioni:

[La continuità che tutela il tuo business](#) ▶

[La programmazione che previene il caos Affidabilità](#) ▶

Flessibilità

Veritas™ InfoScale: lo storage software defined

InfoScale garantisce l'accessibilità dei dati quando servono e ovunque siano archiviati. Il potenziale di InfoScale è immenso. Rispetto al tradizionale SAN, offre alle aziende la possibilità di realizzare un guadagno del 400% sulle performance, abbattendo i costi del 20%.

Il supporto eterogeneo, inoltre, protegge i clienti dal rischio di vincolarsi a un solo vendor. In generale InfoScale riduce i costi di storage e aiuta le aziende a bilanciare OpEx e CapEx.

[Data Sheet su Veritas™ InfoScale](#) ▶

Affidabilità

Veritas™ Resiliency Platform: l'affidabilità definita dal software

La nostra Resiliency Platform garantisce la disponibilità costante delle applicazioni, ogni volta che servono e ovunque risiedano. Aiuta le aziende a realizzare livelli di servizio prevedibili, migliorando la visibilità e il controllo delle applicazioni a livello dell'intera infrastruttura. Monitoraggio e recovery automatizzati riducono i tempi di inattività, e con essi rischi e costi.

[Data Sheet: Veritas™ Resiliency Platform](#) ▶



OPPORTUNITÀ DI MERCATO

Questo è il momento della Disponibilità delle Informazioni

La Disponibilità delle Informazioni offre un'opportunità allettante. Per il mercato mondiale del Software-Defined-Storage 2014 si stima una crescita da \$1,4 miliardi dichiarati, con un tetto di \$6,2 miliardi previsto nel 2019. Quest'anno le stime indicano un ritorno di \$1,04 miliardi nella sola regione EMEA.

Dati i costi estremamente elevati dei tempi di inattività, anche il mercato dei prodotti di recovery dei servizi su cloud è in crescita. Per i servizi Recovery-as-a-Service in EMEA si prevede un picco di \$2 miliardi entro il 2018, con un CAGR del 55,3%. La partnership con il leader del mercato offre anche a te l'opportunità di partecipare a questa crescita.

I tre motivi determinanti per la crescita del mercato:

Per superare i problemi legati alla gestione dello storage e dei dati, le aziende hanno bisogno di maggiore flessibilità. I clienti faticano a rendere disponibili i dati e fronteggiare i crescenti requisiti di compliance perché possiedono hardware frammentati e multi-vendor. In questo scenario la gestione corretta di dati e applicazioni nello storage è estremamente complessa e genera TCO elevati.

Dipendenza dalle applicazioni: l'attività delle aziende dipende sempre più dalle applicazioni e i costi dei tempi di inattività sono più alti che mai. Flessibilità e affidabilità sono elementi fondamentali per soddisfare i requisiti imposti dai livelli di servizio. La situazione è ulteriormente complicata a causa dell'inadeguatezza delle applicazioni e dalla scarsa automazione.

La transizione al cloud: i clienti hanno bisogno di soluzioni per il cloud ibrido: "Entro la fine del 2017 quasi il 50% delle grandi aziende disporrà di implementazioni di cloud ibrido". I vantaggi sono chiari, ma le aziende hanno bisogno di migliorare la visibilità e la consapevolezza dei rischi a cui è esposta l'intera infrastruttura. Il fattore più preoccupante è la sicurezza quando si apportano modifiche significative all'architettura, soprattutto quella del cloud.

Clienti target

Dimensioni dell'azienda: 1000+ dipendenti.

Posizioni:

- **Promotori di iniziative**
IT Director / IT Manager / BC Manager
- **Responsabili decisionali**
Admin di storage/Admin di sistema/Admin di VM/DBA
- **Figure influenti**
CIO/CTO/VP dell'IT, Chief Architect



OPPORTUNITÀ PER I PARTNER

Offerta di servizi

Questo mercato in crescita offre ricche opportunità di vendita per le soluzioni Veritas leader del mercato. I nostri partner possono offrire queste soluzioni come servizi in tre aree: consulenza, implementazione e valore.

Servizi di consulenza

Questi servizi aiutano i clienti a valutare le loro attuali risorse. Puoi aiutarli a definire la loro strategia di domani, sviluppando un piano da uno a tre anni e realizzando i programmi per implementare la strategia messa a punto. Il primo passo è esaminare l'ambiente del cliente, per valutarne l'idoneità a supportare nuove soluzioni e capacità, accelerando il go-to-market e mitigando i rischi dell'implementazione. È importante anche convalidare l'architettura tecnologica e le operazioni, confrontandole con le best practice. Ecco i servizi che puoi offrire:

- Design di architetture
- Revisioni dell'architettura
- Valutazione
- Servizio di consulenza per l'assicurazione sul rischio dell'IT.

Servizi d'implementazione

Offri servizi mirati a realizzare una soluzione per ambienti nuovi e preesistenti. I tuoi clienti potranno avere accesso a servizi volti a ridurre il rischio, con soluzioni sicure che accelerano l'adozione di nuove tecnologie e il ritorno sull'investimento. Questi servizi consentono di ridurre al minimo il rischio dell'implementazione e migliorare la competenza del personale:

- Solution Architecture e studio dettagliato
- Implementazione
- Test e accettazione
- Trasferimento di conoscenze.

Servizi per la realizzazione del valore

Puoi offrire ai tuoi clienti servizi che realizzano il pieno valore delle soluzioni implementate, assicurando un ritorno massimo dal loro investimento nelle soluzioni Veritas e nell'infrastruttura prescelta. Allo stesso tempo avrai la possibilità di accrescere il valore del loro business nel tempo. Ecco alcuni esempi dei servizi che potrai offrire:

- Verifiche dell'integrità della configurazione
- Verifiche dell'integrità delle applicazioni
- Esperti in-house
- Ottimizzazione del ciclo di vita delle informazioni
- Servizi per la realizzazione del valore.



ENABLEMENT

Veritas Expert Community

Veritas Expert Community offre agli esperti e a chi vuole diventarlo la possibilità di rinnovarsi, fare esperienza e accelerare la collaborazione con Veritas.

I nostri membri sono champion tecnologici che s'impegnano per consentire alle aziende di risolvere i propri problemi di gestione dei dati con il nostro portfolio di soluzioni di nuova generazione, leader del mercato in:

- Backup e Recovery
- Disponibilità delle informazioni
- Analisi delle informazioni.

Se anche tu condividi questo impegno e vuoi passare all'azione, fai clic qui sotto.

[Ulteriori informazioni](#) ➤

Il successo dopo la separazione

La pagina Veritas Partner Enablement è di ausilio alla transizione e funge da archivio centrale per i training e i link ai materiali di marketing necessari all'interazione con Veritas dopo la separazione.

Questo sito è strutturato per offrire informazioni specifiche sui cambiamenti in corso, su cosa occorre SAPERE e come AGIRE. La navigazione è semplice e articolata in tre sezioni principali: "Prepare", "Sell" e "More".

[Ulteriori informazioni](#) ➤

Programma di Partner Enablement

Guarda il calendario delle opzioni di enablement per i partner Veritas e scopri i prossimi appuntamenti con webcast, formazione ed eventi disponibili nella tua regione.

[Guarda il calendario](#) ➤

Veritas eLibrary

Veritas eLibrary è una raccolta unica di materiale per training tecnici online e relativi ai prodotti Veritas. Questo training, accessibile su internet 24 ore su 24 e 7 giorni su 7, è stato strutturato per aiutare te e i tuoi clienti ad approfondire nuovi argomenti oppure rivedere il know-how sulla famiglia di prodotti e soluzioni Veritas. Il training va dai semplici moduli di aggiornamento (che richiedono 10 minuti) a moduli e laboratori più approfonditi.

[Visita Veritas eLibrary](#) ➤

Tieniti aggiornato

Su VERITASCONNECT, la nostra nuova piattaforma per le comunicazioni disponibile 24 ore su 24, 7 giorni su 7, troverai tutte le informazioni, le promozioni e le risorse per le campagne necessarie per promuovere il tuo business. Inseriscila tra i preferiti sul tuo PC e sul cellulare per essere sempre informato, rapidamente e facilmente.

[Aggiungi Veritas Connect ai preferiti](#) ➤



DEMAND GENERATION

Strumenti di marketing sulla piattaforma Grid

Il Grid contiene una libreria di risorse, anche di marketing, per aiutarti ad ampliare la tua base clienti. Puoi creare la tua campagna e-mail e il tuo microsito, personalizzati con il tuo logo e i dettagli di contatto.

Grazie agli alert in tempo reale puoi telefonare proattivamente ai tuoi potenziali clienti o inviare e-mail di follow-up esattamente nel momento giusto.

- Lancia campagne di generazione lead
- Importa e gestisci i contatti
- Monitora e analizza i risultati delle campagne
- Automatizza gli alert sui potenziali clienti per inoltrarli direttamente al team di vendita
- Accedi alla Collateral Library per procurarti risorse e materiali di supporto

La notizia più bella? Tutti i potenziali clienti che acquisisci rimangono a te.

Per l'accesso veloce, iscriviti ora ➤

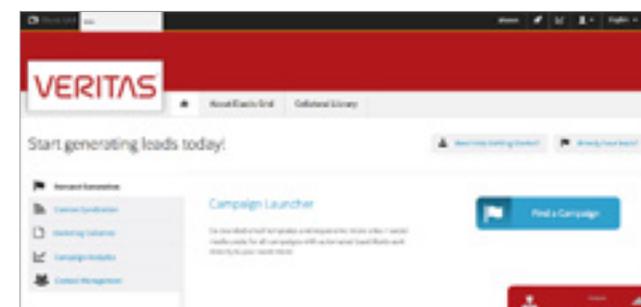
Basta perdere tempo per aggiornare i social network!

Iscriviti gratuitamente al Social Grid per avere libero accesso a contenuti nuovi e sempre aggiornati con la possibilità di pubblicare i post per i tuoi follower.

- Diventa il "consulente di fiducia" di clienti e soci
- Per i tuoi post puoi scegliere tra diversi soggetti: news di settore, alert su virus e minacce, articoli di esperti e aggiornamenti sui prodotti
- Pubblica i tuoi post su Facebook, LinkedIn, Twitter e altri social
- Parla con il nostro Partner Marketing Centre

Per sfruttare al meglio questa risorsa gratuita, iscriviti al Grid.

Iscriviti ➤



Prossimamente sulla piattaforma del Grid:

La campagna Veritas™ Resiliency Platform ➤



LICENSING

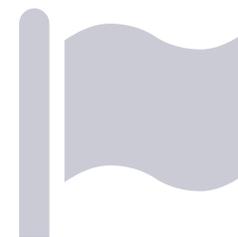
InfoScale è disponibile con due diversi modelli di licenza: licenze Core e in abbonamento.

Un solo criterio	<ul style="list-style-type: none">▪ Linux: SPVU → Per core▪ Windows: SPVU, tier OS → Per core▪ Unix: non incluso in questa release. Sarà incluso in una release futura.
Due modelli	<ul style="list-style-type: none">▪ Per sempre▪ Abbonamento annuo (12, 24 e 36 mesi)

Veritas™ Resiliency Platform è disponibile con il modello di licenza in abbonamento.

Attributi	Elementi fisici	Ambiente Virtuale
Contatore	Per Core	Per Virtual Machine
Modello di licenza	<ul style="list-style-type: none">▪ Solo in abbonamento 12, 24 e 36 mesi	<ul style="list-style-type: none">▪ Solo in abbonamento 12, 24 e 36 mesi

Per ulteriori informazioni [▶](#)



GUIDA E CONTATTI

Supporto dei partner

Sales Support Helpdesk offerto dal Partner Service.

Offriamo assistenza rispondendo a ogni domanda prima o dopo la vendita, su qualsiasi argomento, inclusi:

- Informazioni sul prodotto
- Attivazione
- Programmi di acquisto
- Prezzi e licenze per i prodotti
- Trasferimenti di licenza
- Ristampe dei certificati di licenza
- Upgrade/downgrade dei prodotti
- Report sulla base installata
- ID rinnovi e prove d'acquisto
- Chiavi di valutazione o temporanee
- Programmi per i partner
- PartnerNet

Scarica i dettagli di contatto ➤

CustomerCare@Veritas.com ➤



Guida al Grid

Se ti serve assistenza per la pianificazione, il lancio e il monitoraggio delle campagne, i nostri Grid Marketing Advisor possono offrirti i loro servizi di consulenza professionale sul marketing.

Basta inviare un'e-mail a Veritas@elasticgrid.com

Per assistenza tecnica, invia un'e-mail a enquiries@elasticgrid.com oppure chiama il +40 310 051 641



PartnerNet

PartnerNet è il tuo portale unico per informazioni sulla collaborazione con Veritas.

Partecipando al nostro Partner Program, avrai accesso alle informazioni sui prodotti, agli strumenti di marketing e vendita e ai vantaggi del programma riservati ai partner.

Iscriviti o effettua l'accesso ora su partnernet.veritas.com ➤



