

Résilience et indépendance
de l'infrastructure grâce à la
disponibilité de l'information

KIT DE RESSOURCES PARTENAIRE

INTRODUCTION

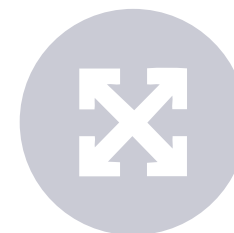
Ce document est le kit **de ressources partenaire sur la disponibilité de l'information.**

Vous y trouverez une aide pour profiter de de la demande croissante en disponibilité de l'information et résilience, en collaboration avec Veritas.

Découvrez comment Veritas Resiliency Platform assure une continuité des services informatiques prévisible, simple et automatisée dans l'ensemble de l'entreprise.

[Regarder la vidéo](#) ➤





VISION ET STRATÉGIE

La mission de Veritas

Permettre aux entreprises d'exploiter le potentiel de leur information grâce à des solutions favorisant la disponibilité et la visibilité des données.

Qu'est-ce que la disponibilité des données ?

C'est la possibilité d'accéder à l'information à tout moment et où qu'elle se trouve. La disponibilité de l'information est aujourd'hui une nécessité parce que nous dépendons de l'information pour fournir les services sur lesquels nous comptons tous.

La demande actuelle en matière de continuité informatique est sans précédent. De plus en plus d'entreprises doivent connecter des utilisateurs à des systèmes de back-end invisibles. Le coût des pannes peut être incroyablement élevé, et les écosystèmes dont les entreprises dépendent comprennent une variété de data centers, de fournisseurs et de services.

L'information avant l'infrastructure

Disposer du bon matériel n'est qu'une partie d'une stratégie efficace de long terme. Les clients ne cessent d'augmenter leurs capacités de stockage, mais les données croissent encore plus vite, et comme la plupart sont sans valeur, des ressources importantes sont gaspillées.

Pour être rendue disponible de façon fiable, l'information doit être maîtrisée. Les entreprises doivent porter leur attention sur l'information plutôt que sur l'infrastructure. Ce changement se produit actuellement, avec des investissements dans les matériels et les logiciels appropriés.

« Il est essentiel que mes applications et mon information restent disponibles, mais c'est de plus en plus difficile. Les applications ne résident plus sur un seul serveur ni même dans un seul data center, mais elles sont multi-niveaux et multi-plateformes. »

Directeur informatique d'une grande société pharmaceutique



PRÉSENTATION DE LA SOLUTION

La promesse de disponibilité de Veritas

Notre but est d'offrir aux entreprises résilience, indépendance de l'infrastructure et simplicité opérationnelle. Les architectures software-defined de Veritas offrent le software-defined storage pour services critiques dans les infrastructures de données complexes. Les solutions aident les clients à augmenter l'agilité et la résilience des services et de l'infrastructure.

Pour en savoir plus sur notre dernière solution, regardez les webcasts :

« Always-on – business continuity to protect your business » ➤

« Preventing Chaos: Start Orchestrating Resiliency » ➤

Agilité

Veritas™ InfoScale : software-defined storage

InfoScale garantit l'accès à l'information, à tout moment et où qu'elle se trouve. Le potentiel d'InfoScale est énorme. Les entreprises peuvent gagner jusqu'à 400 % en performances par rapport aux SAN traditionnels pour 20 % du coût.

Grâce à la prise en charge hétérogène, les clients évitent également le verrouillage fournisseur. Au final, InfoScale réduit les coûts de stockage et aide les entreprises à équilibrer investissements et frais de fonctionnement.

Fiche technique Veritas™ InfoScale ➤

Résilience

Veritas™ Resiliency Platform : software-defined resiliency

Notre plateforme de résilience assure la disponibilité permanente des applications, à tout moment et où qu'elles se trouvent. Elle aide les entreprises à fournir un niveau de service prévisible en améliorant la visibilité et le contrôle des applications dans toute l'infrastructure. Les arrêts, et donc les risques et les coûts qui y sont liés, peuvent être réduits au minimum grâce à la surveillance et à la restauration automatiques.

Fiche technique Veritas™ Resiliency Platform ➤



OPPORTUNITÉ COMMERCIALE

Le temps de la disponibilité de l'information est venu

La disponibilité de l'information assure que le flux des données ne s'interrompt jamais. C'est aujourd'hui une excellence opportunité. Le marché mondial du software-defined storage devrait passer d'1,4 milliard de dollars en 2014 à 6,2 milliards de dollars en 2019. Le marché cette année dans la seule région EMEA devrait rapporter 1,04 milliard de dollars.

Vu le prix extrêmement élevé des arrêts, la récupération de service dans le cloud a aussi le vent en poupe. La récupération en tant que service devrait atteindre 2 milliards de dollars en 2018 en EMEA, soit un taux de croissance annuel composé de 55,3 %. Profitez de cette croissance en devenant un partenaire du leader sur ce marché.

Le marché croît pour trois raisons :

Défis de stockage : Les entreprises ont besoin de plus d'agilité pour régler les problèmes de gestion liés à l'explosion des données. Devant en permanence assurer la disponibilité des données et se conformer à la réglementation, elles peinent à gérer des matériels de différents fournisseurs. Cette situation entraîne une grande complexité dans la gestion du stockage des données et des applications, et donc un coût total de possession élevé.

Dépendance vis-à-vis des applications : Les entreprises dépendent de plus en plus des applications pour soutenir leur activité, et le coût des arrêts est plus élevé que jamais. Les clients ont besoin d'agilité et de résilience pour faire face aux besoins imprévisibles de niveau de service. Il est difficile d'y parvenir à cause du manque de visibilité des applications propre aux infrastructures hétérogènes et d'un manque d'automatisation.

Transition vers le cloud : Les clients ont besoin de solutions pour le cloud hybride. « Près de la moitié des grandes entreprises auront un environnement de cloud hybride d'ici 2017. » Les avantages sont clairs, mais les entreprises ont besoin de plus de visibilité et d'une meilleure perception des risques sur l'ensemble de leur infrastructure. Elles sont particulièrement préoccupées par le maintien de la sécurité, toujours délicat lorsqu'on modifie sensiblement l'architecture, spécialement dans le cloud.

Clients cibles

Taille de l'entreprise : >1 000 employés.

Postes :

- **Initiateurs**
Directeur informatique / responsable informatique / responsable de la continuité des activités
- **Décideurs**
Administrateur stockage / système / VM / BD
- **Influenceurs**
Directeur informatique / directeur technique / vice-président responsable de l'informatique / architecte en chef



OPPORTUNITÉ POUR LES PARTENAIRES

Proposer une approche par catalogue de services

Vous pouvez profiter de ce marché croissant en vendant les solutions de pointe Veritas. En tant que partenaire, vous pouvez offrir ces solutions avec un catalogue de services en trois parties : conseil, mise en œuvre et concrétisation de la valeur.

Services de conseil

Ces services visent à aider les clients à évaluer leurs capacités actuelles. Vous pouvez les aider à définir leur stratégie future, à construire un plan sur 1 à 3 ans et à réaliser des programmes mettant en œuvre cette stratégie. Commencez par déterminer dans quelle mesure l'environnement du client est prêt à accueillir de nouvelles solutions et de nouvelles capacités, afin d'accélérer la mise en œuvre et d'en réduire les risques. Il est également important de s'assurer que des bonnes pratiques architecturales et opérationnelles sont appliquées. Voici les services que vous pouvez offrir :

- Conception d'architecture de la solution
- Examen architectural
- Évaluation
- Services de conseil sur les risques informatiques

Services de mise en œuvre

Services de conception et de construction pour assembler une solution pour les environnements existants ou de nouveaux environnements. Offrez des services qui aident les clients à réduire le risque de re-conception, leur offrent une garantie sur la solution, et accélèrent l'adoption des nouvelles technologies et la mise en œuvre. Par ces services, vous pouvez réduire les risques de mise en œuvre et améliorer les compétences du personnel :

- Architecture de la solution et conception détaillée
- Déploiement
- Tests et adoption
- Transfert des connaissances

Services de concrétisation de la valeur

Aidez les clients à réaliser tout le potentiel des solutions mises en œuvre, et à pleinement profiter de leur investissement dans leurs solutions Veritas et l'infrastructure choisie. Donnez-leur aussi la possibilité de continuer à ajouter de la valeur à leur activité. Voici des exemples de services que vous pouvez offrir :

- Check-up configuration
- Check-up applications
- Résidence d'expert
- Optimisation du cycle de vie de l'information
- Service de concrétisation de la valeur



AIDE À LA VENTE

La communauté des experts Veritas

La communauté des experts Veritas est un lieu d'innovation et d'expérimentation pour les experts actuels et à venir partenaires de Veritas. Nos membres sont des leaders. Leur passion est de permettre aux entreprises de relever leurs défis de gestion de l'information grâce à nos solutions novatrices dans les domaines suivants :

- Sauvegarde et restauration
- Disponibilité des informations
- Visibilité des informations

Si vous partagez notre passion et voulez passer à l'action, cliquez ci-dessous.

[Lire la suite ➤](#)



Assistance liée à la séparation

La page d'assistance partenaires de Veritas vous aide dans notre transition. Elle centralise des contenus de formation et des liens vers des documents dont vous aurez besoin pour travailler avec Veritas après la séparation.

Ce site vous renseigne sur les changements en cours. Il vous indique ce que vous devez SAVOIR et ce que vous devez CHANGER. Il est organisé simplement en trois sections principales : Se préparer, Vendre et Autres.

[Lire la suite ➤](#)

Partner Enablement

Pour découvrir les webcasts, formations et événements prévus près de chez vous, consultez le calendrier du programme Partner Enablement.

[Voir le calendrier ➤](#)

eLibrary Veritas

L'eLibrary Veritas est votre centre de formation technique aux produits Veritas. Les formations auto-administrées, accessibles en permanence, vous aident et aident vos clients à acquérir ou à rafraîchir vos connaissances sur les produits et les solutions Veritas. Les formations comprennent aussi bien des modules de rappel de 10 minutes que des modules et des labos approfondis.

[Consulter l'eLibrary Veritas ➤](#)

Restez à jour

Accédez à toutes les connaissances, les promotions et les supports de campagne dont vous avez besoin pour soutenir vos ventes grâce à VERITAS**CONNECT** notre nouvelle plateforme de communication toujours active. Ajoutez l'adresse à vos favoris sur votre ordinateur et votre portable pour rester toujours au courant.

[Ajouter Veritas Connect à vos favoris ➤](#)



GÉNÉRATION DE DEMANDE

Ressources marketing sur le Grid

Le Grid contient une bibliothèque de documents et de ressources marketing pour vous aider à convertir vos prospects. Vous pouvez créer votre propre campagne par courrier électronique avec votre logo et vos coordonnées.

Grâce aux alertes de prospection en temps réel, passez des appels commerciaux proactifs et envoyez des messages de suivi au bon moment.

- Lancez des campagnes Nurture Flow complètes.
- Importez et gérez vos contacts.
- Suivez et analysez les performances de vos campagnes.
- Envoyez des alertes de prospection automatiquement à votre équipe de vente.
- Accédez à la Collateral Library pour des supports de marketing.

Et surtout, les prospects que vous générez vous appartiennent !

Pour un accès rapide,
inscrivez-vous maintenant ➤

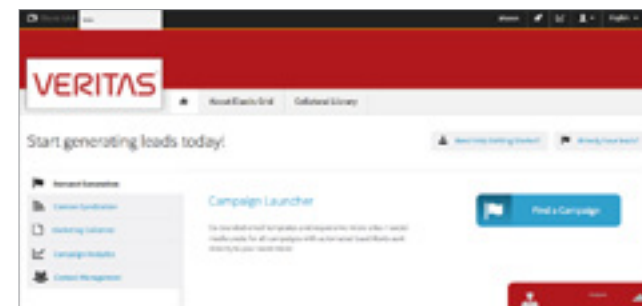
Simplifiez-vous la vie avec nos flux d'information pour réseaux sociaux

Inscrivez-vous à Social Grid pour obtenir un contenu gratuit, récent et continu, prêt à la publication.

- Devenez le conseiller de confiance de vos clients et associés.
- Choisissez vos rubriques : actualité de l'industrie, alertes de virus et de menaces, articles de réflexion, mises à jour produit.
- Publiez les flux sur Facebook, LinkedIn, Twitter, etc.
- Échangez avec notre Partner Marketing Centre.

Pour profiter de cette ressource gratuite, inscrivez-vous au Grid.

S'inscrire ➤



Bientôt sur la plateforme Grid :

Campagne Veritas™ Resiliency Platform ➤



LICENCES

InfoScale est disponible à travers deux modèles de licence : cœur ou abonnement.

Une seule mesure	▪ Linux : SPVU → Par cœur ▪ Windows : SPVU, OS Tiers → Par cœur ▪ Unix : non inclus dans cette version. Sera inclus dans une prochaine version.
Deux modèles	▪ Perpétuel ▪ Abonnement annuel (12, 24 et 36 mois)

Veritas™ Resiliency Platform est disponible à travers un modèle de licence par abonnement.

Attributs	Éléments physiques	Environnement virtuel
Mesure	Par cœur	Par machine virtuelle
Modèle de licence	▪ Abonnement seulement 12, 24 et 36 mois	▪ Abonnement seulement 12, 24 et 36 mois

Pour en savoir plus ➤



AIDE ET CONTACTS

Support partenaire



Assistance commerciale offerte par le service partenaires.

Nous vous aidons à répondre aux questions avant ou après la vente sur tous les sujets, notamment :

- Informations produit
- Activation
- Programmes d'achat
- Licences et prix
- Transferts de licences
- Réimpression de certificats de licence
- Mises à niveau des produits
- Rapports sur le nombre d'utilisateurs
- Identifiants de renouvellement et preuves d'achat
- Clés temporaires ou d'évaluation
- Programmes partenaires
- PartnerNet

Télécharger les coordonnées ➤

CustomerCare@Veritas.com ➤

Assistance pour le Grid



Si vous avez besoin d'aide pour planifier, lancer et assurer le suivi de vos campagnes, nos conseillers marketing Grid peuvent vous offrir des services professionnels de marketing.

Écrivez simplement à Veritas@elasticgrid.com

Pour une assistance technique, écrivez à enquiries@elasticgrid.com ou appelez le +40 310 051 641

PartnerNet



PartnerNet est votre guichet unique pour tout ce qui touche à votre partenariat avec Veritas.

En rejoignant notre Partner Program, vous aurez accès à des informations produits, à des outils de marketing et de vente, et à des avantages réservés aux partenaires.

Inscrivez-vous ou connectez-vous à l'adresse partnernet.veritas.com ➤

