

Как помочь клиентам в управлении
неструктурированными данными
с помощью ресурсов, отвечающих за

управление информацией

РЕСУРСЫ ДЛЯ ПАРТНЕРОВ

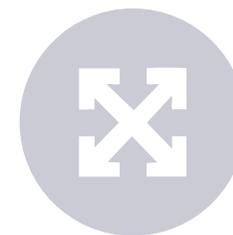
ВВЕДЕНИЕ

Приветствуем вас в разделе «**Управление информацией. Ресурсы для партнеров**».

С 2008 года увеличилось количество требований к размещению данных. В связи с ужесточением правил и штрафов электронное накопление подтверждает, что неструктурированные объемы данных будут расти. Пришло время помочь клиентам разработать и внедрить эффективную стратегию управления информацией.

[Смотреть видео об управлении информацией](#) ▶





ФИЛОСОФИЯ И СТРАТЕГИЯ

Миссия Veritas

Помогать компаниям независимо от их местонахождения максимально эффективно управлять информацией с помощью решений, увеличивающих доступность и наглядность данных.

Что означает управление информацией?

Спросите 10 разных людей и вы получите 10 разных ответов. Управление информацией не является новой концепцией, но стало темой, которую многие излишне усложняют. Veritas упрощает управление информацией для всех, включая своих партнеров и клиентов.

Для начала давайте рассмотрим понятие информации. Что такое информация? Это данные, которые обладают определенным смыслом. Это обычная информация, которую организации любят собирать: письма, документы, изображения, электронные таблицы, базы данных и прочее.

Что такое управление? Как и в случае с политикой, это означает правила, законы и требования, применяемые для упорядочивания. Таким образом, управление информацией — это всего-навсего политики для всего, что собирается и хранится в компании.

Компания IGI недавно опубликовала очень полезное определение, включающее в себя то, что управление информацией может принести предприятиям, когда находится под контролем:

«Мероприятия и технологии, используемые в организациях для получения максимальной пользы от информации при минимизации соответствующих угроз и затрат».¹



Что такое неструктурированные данные?

Этот термин относится к информации, которая не соответствует предустановленной организационной системе или структуре базы данных. Объемы неструктурированной информации растут с угрожающей скоростью и с трудом поддаются контролю на предприятиях.



ОБЗОР РЕШЕНИЯ

Поэтапный подход Veritas к изменениям

Благодаря усовершенствованному управлению информацией предприятия могут обоснованно удалять, сокращать количество аппаратного обеспечения для хранения данных и снижать требования к резервному копированию, что также способствует увеличению доступности информации. Наш подход поэтапного изменения позволяет организациям легче переходить к упорядочиванию информации и избежать ущерба от информационного кризиса.

Используйте три этапа и соответствующие решения для помощи клиентам:

1 Наглядность

На первом этапе необходимо провести анализ информационной экосистемы организации, включая анализ характера информации и сопутствующей угрозы.

Veritas™ Data Insight позволяет компаниям определить объем, место и характер хранящихся данных, предоставляя им необходимую информацию для принятия решения: какие данные следует сохранить или удалить, а также где необходимо ограничить доступ для контроля внутренней угрозы.

Veritas™ Information Map обеспечивает единое представление всей информации организации в простом и быстро развертываемом решении.

2 Действие

На этом этапе необходимо выбрать одно из трех действий: хранение, защиту или удаление.

Enterprise Vault позволяет клиентам архивировать данные для снижения нагрузки на инфраструктуру, а также стоимости, и в то же время оставляет возможность принудительного применения политик хранения и удаления для соблюдения юридических требований и требований совместимости.

Enterprise Vault.cloud (облачная версия) интегрируется с множеством источников данных, включая Microsoft Exchange, Office 65 и другие.

3 Контроль

Последний этап заключается в получении информации под постоянным контролем. Для этого требуется системный подход. Поддерживаемые политики являются единственным подтверждением того, что успешные инициативы управления переживут отдельные проекты.

Контроль данных обеспечивает возможность размещения, удаления или защиты важных данных при необходимости.

Veritas™ eDiscovery Platform позволяет компаниям сократить затраты на поиск информации благодаря упрощению рабочего процесса и повышению эффективности.



РЫНОЧНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ

Пришло время для управления информацией

По оценкам в этом году расходы на управление информацией достигнут 5,4 млрд долларов США (включая программное обеспечение и службы), что составляет 12% среднегодового темпа роста. А самой быстрорастущей отраслью рынка является анализ и классификация файлов с ежегодным ростом 37%.

Благодаря партнерству с Veritas, лидером рынка, у вас есть возможность принять участие в развитии этого рынка.

Три основные причины:

Бурный рост объемов данных: по прогнозам IDC мировой объем данных возрастет до 44 зеттабайт к 2020 г. Сильнее всего предприятия озадачены проблемой неструктурированных данных, вызывающих сложность при классификации, что затрудняет управление и использование.

Накопление данных: 69% всех данных, хранящихся в организациях, не имеют юридической, нормативной или коммерческой значимости. Облачные приложения стимулируют всех к синхронизации и обмену данными без учета соответствующего уровня конфиденциальности и угроз совместимости.

Ужесточение нормативных требований: нормативные требования во всем мире становятся более жесткими. В Европе скорое введение Общих правил конфиденциальности данных заменит Закон о защите данных 1995 года, что позволит унифицировать применение этих правил для всех государств-членов Европейского союза и ввести более жесткие штрафы.



ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ ПАРТНЕРОВ

Возможности для партнеров в предстоящем году

По прогнозам Gartner к 2017 году информационный кризис коснется 33% компаний из списка Fortune 100⁴. В связи с этим предприятия должны заняться данной проблемой более серьезно. Потенциальный вред от такого события на самом деле гораздо масштабнее, чем просто штрафы. В мире, где новости распространяются быстро, вред репутации бренда может оказать даже большее и долгосрочное финансовое влияние на предприятия. Управление информацией часто воспринимается как затяжное и затратное мероприятие, по этой причине на него закрывают глаза. В связи с предстоящими изменениями в законодательстве такая стратегия (или ее отсутствие) является более опасной, чем когда-либо.

Для вас как партнера это идеальное время, чтобы предоставить решения, необходимые вашим клиентам для контроля информации.

Начало переговоров с необходимыми людьми

Это ваша возможность направить клиентов к лучшему управлению информацией, что позволит вам создать репутацию авторитетного эксперта и надежного консультанта. Если действовать сейчас, вы сможете стать тем, кто проведет своих клиентов к намеченной цели. Вы можете помочь своим клиентам справиться с ужесточившимися нормативными требованиями и требованиями к соответствию, в том числе с Общим положением о защите данных и последующими существенными штрафами.

Потенциальные клиенты

Должности:

- **Подразделение бизнеса**
Директор по управлению данными предприятия (или аналогичная должность), специалист по управлению рисками и соблюдению требований, директор по закупкам.
- **Лица, ответственные за политику в ИТ-сфере или принимающие решения**
Директор по ИТ, руководитель по ИТ, руководитель отдела ИТ инфраструктуры, руководитель отдела ИТ-операций.
- **Производственный ИТ-отдел, лица, оказывающие влияние**
Администратор резервного копирования, администратор систем хранения данных.

Лидирующие решения Veritas также предоставляют следующие возможности:

- дополнительные продажи существующим клиентам;
- увеличение продаж среди действующих клиентов;
- продвижение в сфере конкурентов.

Теперь в ваших силах изучить необходимую информацию и начать переговоры. На следующих страницах представлена полезная информация для выхода на рынок.



ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПРОДАЖ

Сообщество специалистов Veritas

Сообщество специалистов Veritas — это площадка, которую используют действующие и будущие специалисты для поиска инноваций, экспериментальных решений, а также для укрепления партнерских отношений с Veritas.

Членами сообщества являются руководители и эксперты, стремящиеся предоставить предприятиям решения глобальных проблем в области управления информацией с помощью наших материалов о передовых решениях нового поколения в области:

- резервного копирования и восстановления;
- доступности информации;
- анализа информации.

Если вы разделяете наше стремление и хотите принять участие, нажмите на ссылку.

[Подробнее](#) ▶

VERITAS | EXPERT COMMUNITY
INNOVATE, EXPERIMENT & ACCELERATE

Предоставляемые возможности после разделения

Страница с описанием возможностей для партнеров Veritas разработана для оказания помощи в переходный период и служит центральным хранилищем обучающих ресурсов и ссылок на соответствующие материалы, необходимые для сотрудничества с Veritas после разделения.

Этот сайт структурирован таким образом, чтобы предоставлять оперативную информацию об изменениях, а также о том, что необходимо ЗНАТЬ и что необходимо СДЕЛАТЬ. Здесь удобно представлены три раздела: «Подготовка», «Продажа» и «Подробнее».

[Подробнее](#) ▶

Подготовка партнеров

Предстоящие веб-трансляции, учебные курсы и мероприятия, доступные для вашего региона, отмечены в календаре подготовки партнеров.

[Смотреть календарь](#) ▶

Электронная библиотека Veritas

Электронная библиотека Veritas представляет собой универсальную коллекцию технических учебных веб-материалов по продуктам Veritas. Материалы для самостоятельного обучения круглосуточно доступны в Интернете и разработаны, чтобы ознакомить партнеров и клиентов с новыми темами или повысить их квалификацию по продуктам и решениям семейства Veritas. Обучающий комплекс состоит из 10-минутных модулей для повторения, более детальных обучающих модулей и практических заданий.

[Посетить электронную библиотеку Veritas](#) ▶

Актуальная информация

Получите доступ ко всем необходимым для бизнеса базам знаний, акциям и ресурсам по кампаниям с помощью VERITASCONNECT — нашей новой постоянной информационной платформы. Сразу сделайте закладку на своем рабочем компьютере или мобильном устройстве для быстрого и легкого получения новостей.

[Сделать закладку Veritas Connect](#) ▶



ФОРМИРОВАНИЕ СПРОСА

Маркетинговые ресурсы на портале Grid

На платформе Grid находится библиотека маркетинговых материалов и ресурсов, которая поможет приобрести новых потенциальных клиентов. Вы можете создать кампанию по рассылке электронных сообщений и микросайт со своим логотипом и контактной информацией.

С помощью предупреждений о появлении потенциальных клиентов в режиме реального времени можно делать телефонные звонки для проведения активных продаж или отправлять последующие сообщения.

- Запустите комплексную кампанию Nurture Flow
- Загрузите и управляйте вашей контактной базой
- Отслеживайте и анализируйте результаты кампаний
- Оповещения о потенциальных клиентах будут автоматически поступать в ваш отдел продаж
- Получите доступ к библиотеке ресурсов для вспомогательных материалов

Более того, информация обо всех потенциальных клиентах будет доступна только вам.

Зарегистрироваться сейчас для быстрого доступа ➔

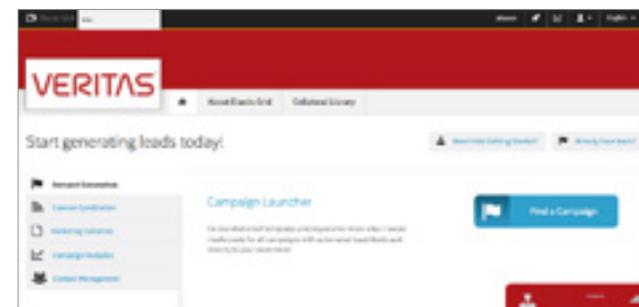
Избавьтесь от беспокойства об обновлении своих социальных сетей

Зарегистрируйтесь на портале Social Grid для получения бесплатных актуальных материалов, подготовленных для публикации среди подписчиков.

- Станьте надежным консультантом для своих клиентов и коллег
- Выбирайте из регулярных публикаций, включающих в себя отраслевые новости, предупреждения о вирусах и угрозах, статьи для руководителей и по обновлению продуктов
- Размещайте публикации в Facebook, LinkedIn, Twitter и т. д.
- Обратитесь в наш центр маркетинговой поддержки партнеров

Зарегистрируйтесь на портале Grid, чтобы получить преимущества этого бесплатного ресурса.

Зарегистрироваться ➔





ФОРМИРОВАНИЕ СПРОСА

Запуск кампании на платформе Grid

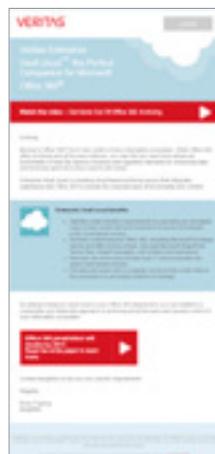
Ниже перечислены текущие кампании, доступные на портале Grid и подготовленные для использования и создания нового бизнеса.

Veritas Enterprise Vault.cloud™: идеально подходит для Microsoft Office 365®

Расскажите клиентам о возможных проблемах, с которыми они могут столкнуться, если будут полагаться на встроенные в Office 65 компоненты архивирования и поиска информации, и пополните свою базу клиентов Enterprise Vault.cloud пользователями Office 65.

- Электронные сообщения
- Целевая страница
- Справочные материалы
- Комплект материалов для продажи O365 EV.cloud

[Посмотреть кампанию](#) ▶



Enterprise Vault: архивирование без ограничений

Рекомендуйте этот продукт ИТ-администраторам, ответственным за рассылку сообщений, архивирование и поиск информации, а также членам ИТ-, юридической и рабочей групп, заинтересованным в оптимизации затрат на хранение, резервное копирование и восстановление, в поиске информации для юридических расследований. Рассчитайте преимущества от использования Veritas Enterprise Vault.

В этой кампании представлены краткий видеоролик с обзором, загружаемый официальный документ и доступ к магическому квадранту Gartner по архивированию корпоративной информации за 2013 г.

- Электронные сообщения
- Целевая страница
- Справочные документы

[Посмотреть кампанию](#) ▶

В ближайшее время на платформе Grid появится первая кампания Veritas по управлению информацией, посвященная неструктурированным данным.





СПРАВКА И КОНТАКТНЫЕ ДАННЫЕ

Поддержка партнеров



Партнерский сервис осуществляет поддержку продаж.

Предоставляемые консультации касаются вопросов пред- и постпродажного периода по следующим темам:

- информация о продукте
- активация;
- программы закупок;
- политика ценообразования и лицензирование продуктов;
- передача лицензий;
- повторный выпуск сертификата лицензии;
- повышение/понижение версии продукта;
- отчеты базы установок;
- идентификаторы продления и документальное подтверждение покупки;
- временные ключи или ключи для пробного использования;
- партнерские программы;
- портал PartnerNet.

Загрузить контактную информацию ➤

CustomerCare@Veritas.com ➤

Справка по платформе Grid



По вопросам планирования, запуска и проведения кампаний консультанты Grid смогут предоставить профессиональные маркетинговые услуги.

Просто напишите нам на электронный адрес Veritas@elasticgrid.com

Для получения технической поддержки свяжитесь с нами по эл. адресу enquiries@elasticgrid.com или по тел. +40 310 051 641

Портал PartnerNet



PartnerNet — это универсальный портал для получения информации о партнерстве с Veritas.

Вступив в нашу партнерскую программу, вы получите доступ к информации о продуктах, инструментах продаж и маркетинга, и вам станут доступны преимущества, предоставляемые только партнерам.

Зарегистрируйтесь и зайдите на портал partnernet.veritas.com ➤

СПРАВОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

¹ IGI — Инициатива управления информацией, iginitiative.com

² Исследование цифровых технологий IDC, 2014 г.

³ Совет по надзору и соблюдению требований, 2012 г.

⁴ Стратегическая карта корпоративного управления информацией, Gartner, 2013 г.

⁵ Руководство Veritas по рыночным возможностям, планирование для региона EMEA на 2016 г.