VERITAS

Cómo ayudar a los clientes a controlar los datos no estructurados con

Control de la información

KIT DE RECURSOS PARA PARTNERS

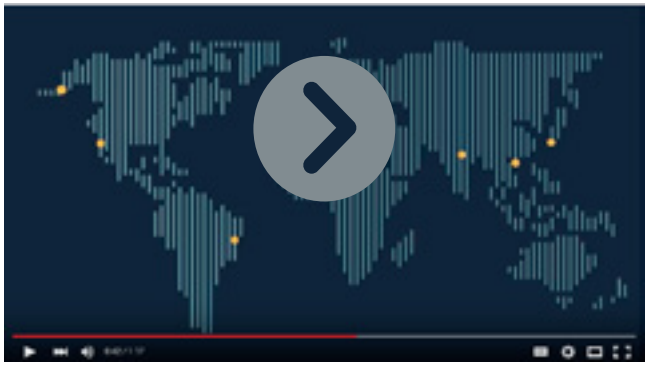
VERITAS

INTRODUCCIÓN

Bienvenido al **Kit de recursos para partners.**

Desde 2008, las legislación relacionada con los datos ha venido aumentando. A medida que su aplicación y las penalizaciones son más severas, la tendencia a almacenar datos sin valor está haciendo que el volumen de datos no estructurados continúe creciendo. Por ello, ahora es el momento de ayudar a sus clientes a diseñar e implementar una estrategia efectiva para el control de su información.

Vea el vídeo sobre el control de la información



VISIÓN Y ESTRATEGIA

DESCRIPCIÓN GENERAL DE LA SOLUCIÓN

OPORTUNIDAD DE MERCADO

OPORTUNIDAD PARA EL PARTNER

CAPACITACIÓN EN VENTAS

GENERACIÓN DE DEMANDA

AYUDA Y CONTACTOS

VERITAS

VISIÓN Y ESTRATEGIA

La misión de Veritas

Nuestra misión consiste en permitir que las organizaciones maximicen el poder de su información, sin importar en dónde se encuentren, proporcionándoles soluciones que aumenten la disponibilidad y mejoren la visibilidad de su información.

¿En qué consiste el control de la información?

Si pregunta a 10 personas distintas, obtendrá 10 respuestas diferentes: el control de la información no se trata de un nuevo concepto, pero para muchos parece más complejo de lo que en realidad es. Veritas tiene como finalidad simplificar el control de la información para todos, incluidos nuestros partners y clientes.

En primer lugar, veamos de qué se trata la información. Definición Se trata de datos con significado, e incluye todas las cosas habituales que a las organizaciones les encanta recoger, como por ejemplo correos electrónicos, documentos, imágenes, hojas y bases de datos, entre otros elementos.

¿Qué es el control? Al igual que en la política, se trata de las reglas, leyes, políticas y reglamentos que se aplican para conseguir un mayor orden. Por ello, el control de la información no es otra cosa que el conjunto de políticas que engloban todo lo que una empresa recoge y almacena.

IGI publicó recientemente una definición muy útil que incorpora lo que el control de la información es capaz de proporcionar a las empresas cuando estas tienen el control sobre ella:

«Las actividades y tecnologías que las empresas emplean para maximizar el valor de su información mientras minimizan los riesgos y costes asociados».[1]

¿Qué son los datos no estructurados?

Este término se refiere a la información que no encaja dentro de un sistema organizacional o estructura de base de datos predefinidos. La información no estructurada está creciendo a un ritmo alarmante y a las empresas les resulta muy difícil controlarla.

VERITAS

DESCRIPCIÓN GENERAL DE LA SOLUCIÓN

El enfoque de cambio en profundidad de Veritas

Si las empresas cuentan con un mayor control, serán capaces de eliminar de forma defensiva, reducir los requisitos del hardware de almacenamiento y de backup, lo cual también favorece una mayor disponibilidad. Nuestro enfoque de cambio hace que sea muy fácil para las organizaciones empezar a poner su información en orden, y que pueden evitar los daños derivados de una crisis relacionada con la información.

Emplee estos tres pasos y sus soluciones asociadas para ayudar a sus clientes:

1 Obtenga mayor visibilidad

El primer paso consiste en obtener una mayor visibilidad sobre el ecosistema de la información de una organización, incluyendo inteligencia relacionada con la naturaleza de la información, y los riesgos implícitos.

Veritas™ Data Insight ayuda a las empresas a identificar cuántos, dónde y qué datos se encuentran su posesión, y les proporciona la información que necesitan para poder tomar decisiones sobre qué se debe conservar y qué se debe eliminar, y dónde se debe limitar el acceso para controlar las amenazas internas.

Veritas™ Information Map proporciona una visión global de toda la información de una organización mediante una solución de implementación sencilla y rápida.

2 Tome medidas

La siguiente medida es pasar a la acción, y la elección adecuada consiste en encontrar la fórmula correcta entre retención, protección y borrado.

Enterprise Vault ayuda a los clientes a archivar sus datos con el fin de reducir la carga de infraestructura (y también los costes), a la vez que les permite cumplir con sus políticas de retención y borrado mientras respeta los diferentes requisitos legales y de cumplimiento.

Enterprise Vault.cloud, su versión con base en la nube, se integra con una amplia gama de fuentes de datos, incluidas Microsoft Exchange, Office 365 y muchos otros.

3 Asuma el control

El paso final consiste en obtener la información mediante un control a largo plazo, lo que exige implementar un enfoque sistemático. Las políticas sostenibles son la única forma de asegurarse de que las iniciativas exitosas de control duran más allá de los proyectos individuales.

Tomar el control de los datos garantiza que los datos importantes puedan ser localizados, eliminados o protegidos cuando sea necesario.

Veritas™ eDiscovery Platform ayuda a las empresas a reducir los costes del eDiscovery mediante la simplificación del flujo de trabajo y la mejora de la eficiencia.

VERITAS

OPORTUNIDAD DE MERCADO

Ya es hora de tomar las riendas del control de su información

Se prevé que el gasto para este año en materia de control de la información alcance los 5400 millones de dólares (entre software y servicios), lo cual representa una CAGR de un 12 %; por otra parte, el área de mayor crecimiento del mercado es el análisis y la clasificación de archivos, el cual se prevé que crezca en un 37 % al año.

Al trabajar con Veritas podrá aprovechar este crecimiento del mercado, ya que está asociado al líder del mercado.

Y estas son las tres principales razones que lo justifican:

La explosión de los datos: IDC predice que los datos a nivel mundial crecerá hasta 44 zettabytes de aquí al 2020. La principal preocupación de las empresas es que el crecimiento rápido de los datos no estructurados, los cuales son difíciles de clasificar, hará que sea muy difícil gestionarlos y obtener rentabilidad de estos.

Almacenar datos sin valor: el 69 % de todos los datos que las organizaciones almacenan no contienen ningún tipo de valor legal, legislativo o empresarial. Las aplicaciones en la nube nos llevan a sincronizar y a compartir sin ni siquiera tener en cuenta los riesgos asociados a la privacidad de los datos y el cumplimiento.

Mayor legislación: las leyes están creciendo en todo el mundo. En Europa, el inminente Reglamento general sobre la privacidad de los datos reemplazarán la Ley de protección de datos de 1995, y esta armonizará la aplicación de dichas reglas en todos los estados miembro de la Unión Europea e introducirá penalizaciones más estrictas.

Fuente: Datos de IDC y Gartner

VERITAS

OPORTUNIDADES PARA EL PARTNER

Oportunidades para los partners durante el próximo año

Gartner predice que de aquí al 2017, un 33 % de las empresas que figuran en la lista Fortune 100 experimentaron una crisis relacionada con su información[4]. Por ello, se trata de una asunto que las empresas deben empezar a tomarse más en serio. El daño potencial de una situación semejante es en realidad mucho mayor que las propias penalizaciones. En un mundo en donde las noticias se difunden rápidamente, el daño que se puede ocasionar a la reputación de una marca podría tener un impacto financiero en la empresa mucho más grande y duradero de lo que se puede llegar a imaginar. A menudo se percibe el control de la información como un ejercicio demasiado amplio y costoso, y por lo tanto se deja en un segundo plano. Sin embargo, teniendo en cuenta los cambios inminentes en la ley, dicha estrategia (o el hecho de no contar con una estrategia) es más peligroso que nunca.

Como partner, es el momento ideal para proporcionar las soluciones que sus clientes necesitan parea poder controlar su información.

Hable con la persona adecuada

Se trata de su oportunidad de guiar a sus clientes hacia un mejor control de su información, en la que usted podrá figurar como un líder experto y asesor de confianza. Si actúa ahora mismo, podrá ser usted quien guíe a sus clientes en los próximos pasos a seguir. Podrá ayudar a sus clientes a adelantarse al panorama cada vez más complejo de la legislación y el cumplimiento, incluyendo el Reglamento general sobre la protección de datos y las duras penalizaciones que este acarreará.

Clientes objetivo

Cargos:

- **LN**
  Director de datos (o equivalente), responsable de riesgos y cumplimientos, GPO.
- **Informática estratégica/responsables de la toma de decisiones**
  Director informático, jefe de infraestructura, jefe de operaciones informáticas.
- **Informática funcional/influenciadores**
  Administrador del backup, administrador de lanzamiento.

Las soluciones líderes de Veritas también le permitirán:

- Conseguir ventas cruzadas con sus clientes actuales
- Aumentar la venta con su base de datos de clientes con soluciones instaladas
- Obtener ventaja con respecto a sus competidores

Ahora depende de usted el obtener la información que necesitan saber y empezar las conversaciones.

En las próximas páginas encontrará información útil específica para su mercado que le ayudará a empezar el proceso.

VERITAS

CAPACITACIÓN EN VENTAS

Comunidad de expertos de Veritas

La Comunidad de expertos de Veritas es el lugar donde los expertos actuales y futuros buscan innovar, experimentar y acelerar su negocio colaborando con Veritas.

Nuestros miembros son líderes y expertos con una pasión por fortalecer las empresas con el fin de que puedan solucionar problemas de gestión de la información más grandes gracias a nuestra cartera de soluciones de última generación líderes del sector en materia de:

- Backup y recuperación
- Disponibilidad de la información
- Visibilidad de la información

Si usted es de los que comparten nuestra pasión y quiere pasar a la acción, haga clic a continuación.

Más información

VERITAS EXPERT COMMUNITY
INNOVATE, EXPERIMENT & ACCELERATE

Fortalecemos su negocio mediante una separación estratégica

La página de Veritas Partner Enablement está diseñada para guiarle a través del proceso de transición, y también, para actuar como un repositorio central de contenido de formación y enlaces relacionados con recursos de marketing relevantes que necesitará para poder trabajar con Veritas una vez concluya la separación.

Este sitio está estructurado con el fin de proporcionar información situacional que le ayudará a entender los cambios, qué es lo que necesita SABER y qué es lo que debe HACER de una forma diferente.

Su navegación es muy sencilla, y cuenta con tres secciones principales: «preparación», «venta» y «más».

Más información

Capacitación de partners

Consulte el calendario de capacitación de partners para descubrir webcasts, programas de formación y eventos disponibles en su área.

Consultar el calendario

Veritas eLibrary

La Veritas eLibrary es una colección con base en la web en donde podrá acceder a una recopilación integral de documentos relativos a la formación técnica sobre los productos de Veritas. Se puede acceder a ella a través de Internet las 24 horas del día, los 7 días de la semana, y proporciona recursos con una modalidad de autoformación para ayudarle a usted y a sus clientes a explorar nuevos temas o a refrescar sus conocimientos con respecto a la familia de productos y soluciones de Veritas. Los materiales de formación varían de entre sencillos módulos de 10 minutos para actualizarse, a módulos y laboratorios de formación más especializados.

Visite la Veritas eLibrary

Manténgase actualizado

Podrá tener acceso a todo el conocimiento, promociones y materiales de campañas que necesite para aumentar sus ventas utilizando VERITAS**CONNECT**, nuestra nueva plataforma de comunicación siempre disponible. Añádala a sus marcadores ahora mismo, ya sea en su ordenador o su teléfono móvil, de modo que pueda contar con la información más reciente de forma rápida y sencilla.

Añadir Veritas Connect a mis marcadores

VERITAS

GENERACIÓN DE DEMANDA

Recursos de marketing en el Grid

El Grid conforma una biblioteca de materiales de marketing y otros recursos que le ayudarán a aumentar sus oportunidades comerciales. Podrá diseñar sus propias campañas de correo electrónico y su micrositio, y podrá personalizarlo con su logotipo y su información de contacto.

Gracias a las alertas de oportunidades de venta en tiempo real, podrá realizar llamadas de venta proactivas o enviar correos electrónicos de seguimiento, a la vez que su marca mantiene su máxima visibilidad.

- Podrá lanzar campañas integrales para fomentar sus ventas
- Podrá importar y gestionar sus contactos
- Podrá rastrear y analizar el rendimiento de su campaña
- Podrá automatizar alertas de oportunidades de venta y enviarlas directamente a su equipo comercial
- Podrá acceder a la biblioteca de materiales de marketing adicionales para contar con recursos adicionales de apoyo

¿Y sabe qué es lo mejor de todo? Que todas las oportunidades de venta que genere serán solo suyas.

Para acceder más rápidamente, regístrese ahora mismo

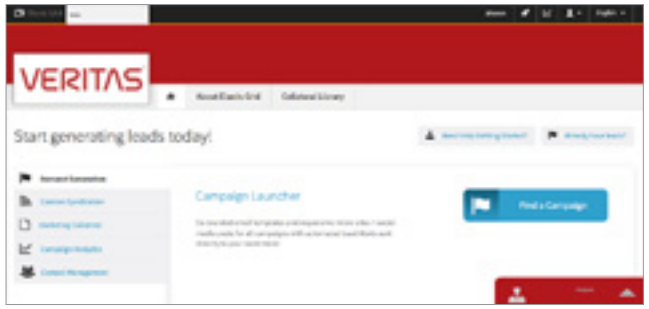
Olvídese del dolor de cabeza de tener que actualizar sus redes sociales

Dese de alta en el Grid social y podrá contar con contenido gratuito, renovado y constante que podrá publicar directamente para compartir con sus seguidores.

- Conviértase en el «asesor de confianza» que sus clientes y socios buscan
- Elija entre publicaciones continuas que incluyen noticias del sector, alertas de virus y amenazas, artículos de liderazgo estratégico y actualizaciones de los productos
- Publíquelo en Facebook, LinkedIn, Twitter y otros
- Póngase en contacto con nuestro Centro de marketing para partners

Para aprovechar estos materiales gratuitos, regístrese en el Grid.

Registro



GENERACIÓN DE DEMANDA

Empiece una campaña en el Grid

A continuación podrá consultar las campañas disponibles en el Grid, para que pueda aprovecharlas directamente y que le ayudarán a generar nuevas ventas.

Veritas Enterprise Vault.cloud™: el compañero perfecto para Microsoft Office 365®

Podrá aumentar el conocimiento sobre los problemas a los que los clientes se deben enfrentar si se limitan al uso del archivado clásico y a las herramientas de eDiscovery de Office 365, y podrá aumentar la base de clientes para Enterprise Vault.cloud entre los usuarios de Office 365.

- Correos electrónicos
- Página de destino
- Informes
- Kit de ventas O365 EV.cloud

Visite la campaña

Enterprise Vault: archive sin límites

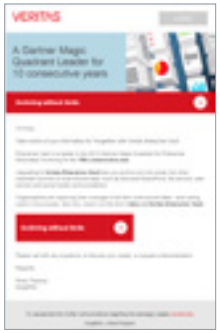
Anime a los administradores informáticos responsables de los correos, archivados y eDiscovery, así como a los miembros de los departamentos de informática, jurídico y empresarial interesados en mejorar la efectividad de los costes del almacenamiento, backup y recuperación, detección legal y computación para que descubran los beneficios de Veritas Enterprise Vault.

Esta campaña incluye una breve descripción general en vídeo, que se puede descargar a modo de informe, y también acceso al Cuadrante mágico Gartner para el archivado de información empresarial 2013.

- Correos electrónicos
- Página de destino
- Informes

Visite la campaña

Muy pronto tendrá disponible en el Grid la primera campaña sobre el control de la información de Veritas en torno a los «datos no estructurados».



VERITAS

AYUDA Y CONTACTOS

Asistencia para partners

Asistencia técnica de ventas gracias a Partner Service.

Estaremos encantados de ayudarle con sus inquietudes relacionadas con las ventas previas y posteriores, relacionadas con cualquier tema, incluyendo:

- Información sobre el producto
- Activación
- Programas de compra
- Licencias y precios de los productos
- Transferencias de licencias
- Reimpresiones de los certificados las licencias
- Actualización de versiones o instalación de versiones anteriores
- Informes sobre la base de instalación
- Identificadores de las renovaciones y pruebas de compra
- Claves temporales o de evaluación
- Programas para Partners
- PartnerNet

Descargue los detalles de contacto

CustomerCare@Veritas.com

Obtener ayuda con el Grid

Si requiere ayuda con la planificación, lanzamiento y seguimiento a las campañas, nuestros asesores de marketing del Grid le pueden proporcionar servicios de marketing profesionales. Simplemente envíenos un correo electrónico a Veritas@elasticgrid.com

Para obtener asistencia técnica, envíenos un correo electrónico a enquiries@elasticgrid.com o llámenos al +40 310 051 641.

PartnerNet

PartnerNet es su portal integral para obtener información sobre cómo trabajar con Veritas.

Al suscribirse a nuestro Programa para partners, obtendrá acceso a información de los productos, herramientas de venta y de marketing, y ventajas del programa exclusivas para partners.

Regístrese ahora mismo o inicie su sesión en partnernet.veritas.com

VERITAS

REFERENCIAS

[1] IGI – La iniciativa sobre el control de la información, iginitiative.com

[2] Estudio del universo digital de IDC 2014

[3] Control del cumplimiento y consejo de supervisión 2012

[4] Plan estratégico Gartner sobre la gestión empresarial de la información 2013

[5] Guía de oportunidades del mercado de Veritas, planificación prevista para 2016 en Europa, Oriente Próximo y África

© 2015 Veritas Technologies LLC. Reservados todos los derechos. Veritas y el logotipo de Veritas son marcas comerciales o marcas comerciales registradas de Veritas Technologies LLC o sus filiales en los Estados Unidos y otros países.
Los demás nombres pueden ser marcas comerciales de sus respectivos propietarios. Es posible que la información deje de ser válida en algún momento.